

先着3名様に1万円プレゼント実施中!
クーポンや広告を利用して応募しよう!



SEIBIKAI せいび界

1

業界初!フリーペーパー

| FREE PAPER | ご自由にお持ち帰りください。

¥0

JANUARY.2016 VOL.600

平成28年1月号(毎月25日発行)平成27年12月25日発行/通巻600号(第47巻・第1号)

2016
自動車業界誌広報協力会

通巻600号記念! 10万円現金プレゼント企画!! →P26

より多くの評価をいただきたい

無料お試し期間を延長!



整備サポートセンター

Pコードが分かっても…

配線図が欲しい…

締付トルクを知りたい…

そんな困った時は

サポートセンターがお手伝いさせていただきます。

詳しくは6ページへ

NEW!!

床面のフラット化を 極限まで追求!

新世代パンタグラフ式

EAGLE **FX** LIFT

EGY-F32AZX

EGY-F32BZX

イーグルFXリフト

能力3.2ton、揚程1.8m
RV、小型トラックまで対応

上昇、下降時も床面はフラット
工場的美観にも!

足元を気にせず作業できる
フラット化を実現

エア圧0.4MPa
から使用可能な省エネ設計



上昇時

下降時



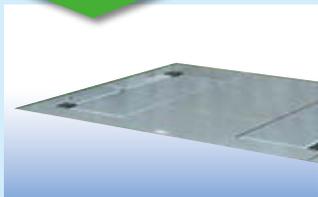
床面300mm上昇時から
フラットキットが作動。



フラットキットにより低位置でのホイール
脱着作業時も、ナット等がビット内に
落ちるのを防ぐことができます。



ツールスタンド等のキャスターが脱輪
しません。独自のリンク機構により
足元のスペースがスッキリ。



下降時もアタッチメントを取付けた
状態で全面フラット。

▲ 安全に関するご注意・ご使用前に「取扱説明書」をよくお読みの上、正しくご使用ください。(型式・仕様は予告なく変更することがあります。)

MSC 経営戦略会議

第108回研究会

協賛

(株)バンザイ、あいおいニッセイ同和損害保険(株)

全国の有力自動車整備工場が集まり、自動車整備業の勝ち残り策を研究、発表するMSC経営戦略会議（山崎 太議長）は、去る2015年11月5日・6日に、第108回研究会を開催した。

研究会初日は日刊自動車新聞社 関東支社長の高橋賢治氏をコーディネーターとして、「事業承継とこれからの整備業」と題したディスカッション及びミニセミナーを開催、2日目は東京ビッグサイトで開催された第44回東京モーターショー2015を見学した。

講演



山崎太議長
挨拶

昨年、父が亡くなりましたが、肩書きだけの社長と本物の社長との違いは、名刺に「代表」という文字が載った瞬間に重みといいますか、責任感が出てきたということです。

違いの2つ目は、父がいた時にやりたかったことと、父がいなくなった今やりたいことにずれが出てきたことです。父という支えがある頃はがむしゃらで、何かあっても助けてくれるだろうという考えがありました。

しかし、支えがなくなってからは、すべての責任が自分に降りかかってくるわけです。だからといって、現状に踏みとどまるわけにもいきませんが、幸いにもここ数年、会社の業績自体は上向きになっております。

ただし、今後10年先、20年先を見た時には先が全く見えないのが現状だと思います。こうした状況に対して、今日はディスカッション形式ということで、議論の場を設けていただきました。こうした機会はなかなかないと思いますので、1つだけでなく多くを持ち帰っていただければと思います。



事業承継とこれからの整備業

日刊自動車新聞社

関東支社長 高橋 賢治氏

企業の規模は関係なく、トップの考え方がどこまで行き渡っているか、某自動車メーカーを担当していた時に感じたことなのではけれども、経営側が持っている考え方が、何十万人いるか分かりませんが、末端の社員までなぜ浸透するのかがすごく不思議で、他の自動車メーカーはほとんどなく、そこだけなのです。

結果、分かったことは、社長が例えば幹部会で話をすると、今まではだいたい翻訳されてしまって正しく伝わらなかったのですが、今はIT時代なので全部画像で残しておいて、全員に配信するというのです。

例えば、会社の方針としてこれを強化しようというのがあったら、どうやったら末端まで伝わっていくのかというのが、たぶん、一番大事なのだろうと思います。いい会社ってそうなのです。上の考え方と下の考え方があまりずれていない。

事業承継も同じです。社長と後継者のベクトルを合わせるのです。方向性を決めて、「我々の会社はこういう会社づくりをするんだ」というのがどこまで浸透するか。

こういったことを考えた人材づくり、教育については、もう繰り返しかないと思います。コバックの加盟店でリピート率が7割あるという所を取材した時に、何かコツがあるのか聞いたのです。それに対して、「そんなものはないんですよ。社員教育の繰り返しです。どういう接客をしたらいいかという教育をひたすら繰り返しやるだけで、ウルトラCなんてあるわけありません」と言われました。

たしかに何かコツがあれば、皆さんすぐに真似してたぶん成果も上がるのでしょけれども、実際にはなかなか成果が上がらなくて、結局、差がつくのは繰り返しをあきらめずにやれるか、途中で嫌になってしまうか、そういう所だと思います。

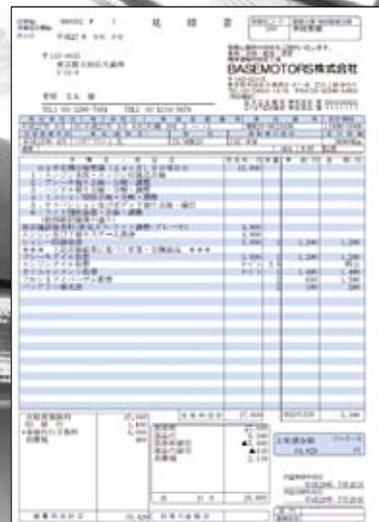
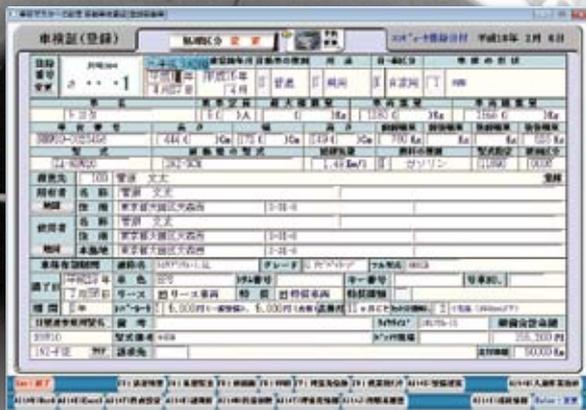
<一部抜粋>

自動車整備業向けフロントシステム 業界No.1の実績!

MOTORJIM
[モータージム エフゼロ]



操作は簡単! シンプルさと速さが売りです!



業務スピードアップ!

フロント作業の効率のUP!

コスト削減!

安心のサポート体制!

車両販売

車検

Approach Cycle

日常業務の中でお客様とコミュニケーションの機会を多く得る事で、顧客接点を増加させ、車検を軸とした生涯取引による入庫回数、売上げアップを目指しましょう。

一般整備

自動車保険

定期点検

事故車修理・板金塗装

■コールセンターでの電話・インターネットオンラインサポート、および専任サポート訪問。

■故障時の代替マシン貸出サービス有。

※現在お使いの整備フロントシステムより、大切な「顧客」「車両」「整備履歴」データの移行も可能です!安心してご利用いただけます。

基本機能(一例)

- 得意先管理 ●車両管理 ●各種請求書作成
- 車検案内管理 ●各種法定帳票印刷 ●車両販売管理
- 集計業務 ●BP見積もり(別途OP)

当社WEBより「ネットdeデモ」にてデモンストレーションをご覧ください。

<http://www.basesystem.co.jp/>

30
お陰様で30周年

BASE SYSTEM

ベースシステム株式会社

〒143-0015 東京都大田区大森西3-31-8 ロジェ田中ビル6F
TEL:03-3298-7051(代) FAX:03-3298-3493

札幌営業所/盛岡営業所/関東営業所/東京第1営業所/東京第2営業所/大阪営業所/福岡営業所

サポートコールセンター

営業時間 9:00~18:00



0120-437-460

専任のサポートが訪問、電話、インターネットを利用したオンラインサポート(遠隔操作)にて対応致します。また、故障時には代替マシン貸出サービスにて対応致します。 ※一部対応できない場合もあります。

タキグチ自工(株)

北海道旭川市



滝口実次社長



細分化钣金ストールはフル稼働状態



整備ストールを見渡すカウンターにはメッセージがびっしり

会社名：タキグチ自工 株式会社
所在地：北海道旭川市東鷹栖 4 線 10 号 7-6
電話：0166-58-5678
FAX：0166-57-1031
営業時間：平日 / 8:00~19:00
土曜 / 8:00~18:00
定休日：日曜・祝日・GW・夏季休暇・年末年始
URL：<http://kobac-takiguchi.com/>
業務内容：車検、一般整備、塗装、钣金、
ボディーコーティング
各メーカー新車・中古車販売
自動車保険



钣金工場として創業し コバック加盟を機に車検台数6倍に!

今回おじゃましたタキグチ自工(株) (滝口実次社長) は、石狩川のほとり、陸上自衛隊旭川駐屯地のほど近くに店舗を構える。

滝口実次社長は、ディーラーでの7年間のメカニック経験を経て、同社に入社し、昨年から代表取締役社長に就任してからかれこれ1年が経ったばかりだという。元々、同社のルーツは钣金工場である。たしかに工場を見渡してみると、敷地に占める钣金ストールの方が整備ストールよりも広く、重钣金、軽钣金、塗装と作業スペースが細分化されていることからそのことが伺える。しかし、钣金工場といえば、他社それもディーラーからの入庫が多く、そこには工賃に対するレスの問題が付いて回る。同社として例外ではなく、新規の個人客を獲得する手立てを求めて加盟したのが車検のコバックである。

今から20年前のことになるが、加盟前の年間車検入庫台数が300台だったのに対し、加盟後は何と6倍の1,800台を記録するなど、その効果ははてきめんであったと言える。「価格の安い車検はお客さまが定着しにくいと言われていますが、当社の場合、おかげさまで、コバックでの入庫の5~6割がリピーターになっています。コバック品質もさることながら、車検と車検とを繋ぐ2年間有効のメンテナンスクーポンをプレゼントしているのも大きいと思います」と滝口実次社長は語る。

増えた顧客の管理には コンピューターが不可欠

こうして増えた顧客を管理する上では、手書きではとても追いつかず、コンピューターによる管理が必要不可欠である。同社では早くからコンピューターによる管理を実現しており、古くはオフコンを導入していた。これを扱う業者が整備部門から撤退するのに合わせて導入したのが、ベースシステムのMOTORJIMである。かれこれ10年超、現在のマシンで3代目となる。

「顧客管理用としての基本機能がしっかりしているのはもちろんですが、DM発送のための機能ですとか、分析機能など、かゆい所に手が届く機能も充実していますね」と滝口社長はMOTORJIMに信頼を寄せる。

実はまだこうしたオプション機能をまだ完全には使いきれていないとのことだが、逆に言えばそれだけの伸び代が、タキグチ自工にはあるとも言える。

ましてや最近ではWebを活用した車検集客にも力を入れており、しかもWebからの入庫客は総入庫における30~40%を占めるなど、実績も十分である。

一方で、钣金入庫の大半を占める事故が、このところ減少傾向にあるとのことで、今後は自動車保険の自社加入を推進したいとしている。

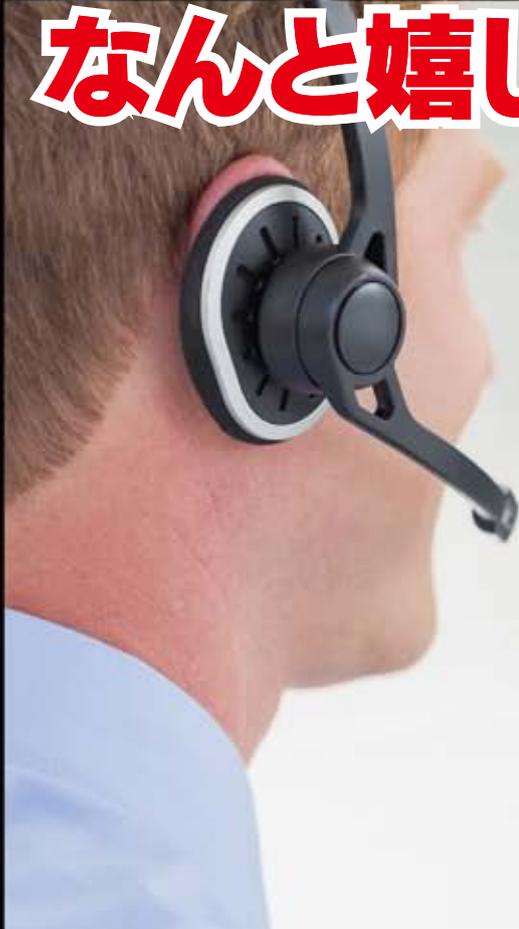
一見客のリピーター化、保険の自社加入への切り替え、いずれもMOTORJIMを活用することが勝利の鍵と言えそうだ。

整備サポートセンター

国産車は勿論、輸入車を強化した整備サポートを提供



**好評につきお試し期間を延長!!
無料で1週間使い放題!!
なんと嬉しいフリーダイヤル**



国産車は情報が色々あるけど、輸入車って情報が少ない…
恥ずかしくて今さら聞けない… そんな悩みを一緒に解決へ導きます!

VW ゴルフ ヘッドカバーのパッキンを交換したいけど締付トルクは?
ボルボ V70 タイミングベルト交換方法は?
BMW 535i P0031 (O2 センサ B1S1) B1S1 って何?
ベンツ E320 ミラーが動かないから点検したいけど配線図は?
アウディ A4 S トロニックの適合フルードと交換方法は?

より良いサービスをご提供させて頂くために、無料でご利用頂きサービス検証を致します

事前登録をして頂くことで1週間 **無料** でご利用頂けます

■ ご利用対象者

- ・固定電話からの利用(フリーダイヤル)
- ・サービス終了後、アンケートにお答え頂ける方

■ 無料キャンペーンのお申し込み方法

右ページの申込書に必要事項を明記の上
FAXにてお申し込み下さい。

ご提供料金	入会金	月会費
MaxiSys ユーザー	¥0	¥5,000
一般会員	¥20,000	¥10,000
ビジター	¥0	¥30,000

※ 価格は税別です。

整備サポートセンターについてのご質問は ▶ **04-7187-4405** G-STYLE 担当：後藤まで

整備サポートセンタープレリリース申込書

この度は整備サポートセンター無料サービスにご興味をお寄せ頂き、誠にありがとうございます。
サービス開始にあたり、より良いサービスをご提供できるように無料をご利用頂き、検証いたします。

< 登録条件 >

1 契約 1 回線固定電話登録

営業所、各支店等複数登録可能ですが、
営業所、各支店毎にご登録となります。
※携帯電話登録不可

アンケートにご回答頂ける方

サービス終了後、アンケートフォームをお送りいたします。
サービス向上にご協力ください。

下記内容をご記入の上 FAX にてお申し込みください。

FAX : 04-7187-4406

整備サポートセンタープレリリース申込書

申込日

年

月

日

フリガナ			
会社名			
事業形態	例：整備工場 钣金工場 車両販売店等		
担当者			
住所	〒 <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> - <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/>		都道府県
電話番号			
FAX番号			
サービス利用登録電話番号			

1 契約 1 回線固定電話登録 ※携帯電話登録不可 営業所、各支店毎にご登録となります。

ご登録が完了後に整備サポートセンターフリーダイヤルをお伝えいたします。



法人客の大幅減少に「待った！」 女性客を意識した店作りとホリデー車検の導入

㈱カーライフハギワラ（萩原良夫代表取締役社長）は東京都八王子市、それも中央道八王子インターチェンジの目の前という交通の要所に店舗を構え、創業53年を数える。オート三輪の販売に始まり、激動の昭和時代を駆け抜けてきた背景には法人客の存在が大きかったと萩原良夫社長は語る。

「当時、メカニックだけでも30名以上おりました。ピットも常にフル回転で、整備待ちの車両が沢山ありました。しかし、時代も変わりお客さまであった法人客の廃業など、自社の努力とは関係なく事業が縮小してしまいました」と萩原社長。それでも現在の社員数は40名を超え、車検台数も年間2,000台をキープしている。月間の入庫台数は700台ほどで、一般整

備よりもリースメンテナンスが多い。そんな中で、将来を見据えた結論としてホリデー車検の導入を決意した。

会社の仕組み作りが出来る ホリデー車検

「確かに恵まれた環境や入庫台数はあるものの、それに危機感を感じないでじわじわと入庫が減っていった後に気づいても遅いのです。ホリデー車検は看板での集客を狙ったわけではなく、仕組みとして導入しました。もちろんホリデー車検のブランドも使いますが、導入の決め手としては、会社の中身をよくするためでした。ことさらに、東京の整備工場は法人客に支えられているところが多くあると思います。法人客も大切にしながら、一般顧客に

も積極的に攻めていくためには会社の仕組みを見直さなくてはなりません。導入に対して社員達は積極的に参画し、とても高いモチベーションで取り組んでくれています。その甲斐あってか、フロントとメカニックの連携が密になり、『自分の仕事だけやっていればいい』といった社員よりも『お客さまのために何が出来るか皆で考えよう』という社員が増えました」と萩原社長。

情報統制の取れた組織

ホリデー車検の魅力に、メカニックが顧客対応する点がある。同社ではホリデー車検に加盟して1年になるが、実のことをいえば、車検台数のほとんどは通常の車検であって、ホリデー車検での扱いは少ない。ホリデー車検に



温かみがある木製の接客セットは女性に好評



観葉植物やパーティションは女性がチョイス



同社の創業時のオート三輪の展示も



一般顧客を創客しようとした時に、やはり主婦層を味方につけることが肝要ですから」と萩原社長。

女性目線の取り組みや会社の美化作業などは社長からの指示ではなく、社員自らが考えて行動しているという。完全なる考える現場を作り上げることに成功している。

ホリデー車検を使い切る

車検FCというと、つつい看板やチラシで集客して広告宣伝費ばかりが掛かると思われがちだが、カーライフハギワラのように会社のマネジメントシステムとして使うことが、正しい使い方であると編集部は見ている。確かに看板による集客は出来るかも知れないが、それを扱う人が成長していなくては意味がない。ホリデー車検の松川陽代表取締役社長も「どんな名刀も素人が使ったら切れない」という言葉をホリデー車検に対して使っている。

「ホリデー車検の仕組みを使いきっていき、これからの時代を生き残っていかなくてははいけません。3年計画で社員の成長を見ながら、車検台数や入庫台数の質を上げていく予定です。現在もボトムアップでイベントや方向性など、会社を社員が一丸となって作られているので、未来は明るいと考えています」と萩原社長は未来を語る。

ホリデー車検八王子インター店
株式会社 カーライフハギワラ
東京都八王子市左入町 751
TEL : 042-691-2411 FAX : 042-691-4047

入ったからといって、立会い車検のみを行っているわけではないのだ。

「お客さまによってホリデー車検と一般の車検は使い分けています。ホリデー車検は会社のマネジメントシステムであると私は考えていますので、車検専門の看板というわけではありません。あくまでトータルでお客さまにカーライフを提供することが重要なのです。メカニックも個々で自分の仕事を理解していても、皆でやろうとした時に連携が取れなかったことが、ホリデー車検の研修や仕組みでフォローできています。ホリデー車検がベクトルを合わせてくれるので良かったです。立会い車検という効率化の図れた車検システムに目がいきませんが、実際には、会社の仕組みをまとめてくれるのが、ホリデー車検の一番の魅力であるといえます」と萩原社長。

ホリデー加盟前までは、それぞれの部署というよりも個々人の役割で働いていた社員達が、部署による統率が取れるようになった。組織としての運営

がより強固になったという。整備部門のフロント、メカニック、そして責任者、钣金部門のそれぞれ、保険部門のそれぞれといった形で部署が一丸となったという。それまでは自分の仕事を淡々とこなす、ともすれば来た仕事をやるだけであったが、今や考えて仕事をする組織となった。部署の責任者が集まり、部署の問題点などを共有化し、それらを更に部下に浸透させていくことで、部署間の連携も強くなった。

女性目線で集客する

人は外見が8割であるという言葉がある。整備工場も第一印象が大切であると萩原社長も語る。「損保の女性社員にお店の評価とアドバイスを頂いております。我々、男性ですと気づかない細かなことや配慮が店舗にはあります。男性とは異なる視点で物事を捉えるので、目からウロコが落ちます。これらが効果を発揮して店舗の雰囲気もお陰様で明るくなりました。パーティーや観葉植物などもその一つです。

HOLIDAY



株式会社ホリデー ホリデー車検フランチャイズ本部



0120-456-145

受付時間：月曜日～土曜日 9：00～18：00 担当：八澤、榎内

**説明会、見学会随時実施中！
まずは資料請求を…**

ホリデー車検FC

検索

Click

<http://www.holiday-fc.com/>





第10回

株式会社ジョイカルジャパン 

ジョイカルアライアンスミーティングを開催

去る11月5日、ザ・リッツカールトン東京にて(株)ジョイカルジャパン(中村靖弘代表取締役)がジョイカルアライアンスミーティング(以下、JAM)を開催した。

今回で10回目を数えるJAMは全国のアライアンスチェーンを組んだ加盟店が参加する、いわばジョイカルジャパンの全国大会である。半日を通して業界の方向性や好事例紹介、外部講師による講演、表彰などを行う。全国378店舗(11月1日現在)からなるジョイカル加盟店より約200人以上が参加した。会場がリッツカールトン東京ということもあって上質なおもてなしを受け、ワンランク上のサービスを体感できた。サービスの質は高く、この良質なサービスを体感することもミーティングの一部としての演出であった。「本物のサービス業」を知ることで更なるレベルアップを図る。参加加盟店から、もその良質なサービスに絶賛の声が上がった。

» 好事例紹介



ジョイカルジャパンでは車検や車販に秀でた店舗を多く世に創造している。良い取り組みは加盟店全体で共有化している。アライアンスチェーンの強みといえる。

自社防衛率 80%に挑戦

ジョイカル秋田中央店
(協業組合三交モータース商会)

加盟以前は販売台数0台であった同社は、ジョイカル加盟後爆発的に販売力をつけた。ジョイカルのブランド力や商品力を使いきっている証拠である。現在は販売台数年間100台を超える勢いである。そんな同社の取り組みは、車検入庫時の問診票取得に3月から乗り出したことだ。これにより防衛率が65%にまで引き上げられた。車検入庫に対する取得率は100%となり好調である。さらに現在は本部コールサービスを活用している。自社でカバーし

きれないところもきちんとフォロー出来るのはジョイカルならではの強み。

問診票の内容に合わせた提案内容を体系化することにより、車検を獲得する。そして車販へと繋げていくことが可能なのである。このようなノウハウがジョイカル加盟店の武器になり、経営を支えているといっても過言ではない。

» 基調講演



佐々木則夫 (なでしこジャパン監督)



基調講演として、女子サッカー日本代表の監督である佐々木則夫氏が講演を行った。

2011年度のワールドカップにおいて優勝を勝ち得た、その極意や取り組みといった指導者としての心構えなどを説いた。著名な監督を講師として招き入れた講演は参加者からの評価はとて高く、心に響く内容となった。



» ジョイカル優秀店表彰式

新車販売台数をはじめ、大きな成長を見せているジョイカル加盟店の表彰式がJAMでは行われる。進捗率、新車販売台数、中古車販売台数、ルーキー、総合部門といった分野で各加盟店が競い切磋琢磨する中で、多くの加盟店が表彰された。その背景にはやはりジョイカルジャパンの仕組みを使いこなしている点が共通していた。表彰式では中村代表が表彰状ならびに記念品の贈呈を行い、一体感を見せた。

» 中村代表挨拶

トヨタ自動車が2050年に内燃機関(ガソリンエンジン)の発売を止めることを発表しました。直近では2020年、東京オリンピックでは自動運転車を具体的に走らせる計画を立てていま

す。このように我々自動車業界、さらに自動車の構造も大きく変化していきます。川上が変化すれば、川下である我々も変化していかななくてはなりません。

ジョイカルジャパンは「整備工場の未来の現場を創る」という想いでスタートしました。これから本部では5年先、10年先を見越した動きを行っていかねばなりません。現在の販売強化のサービスにとどまらず、車検リピート促進のために新たなサービス「車検サブリ」の提供やスキャンツールのクラウド化、人材不足に対応するために海外人材の発掘など未来に向けた施策を常に行ってまいります。2020年には1,000店舗までジョイカル加盟店を増やし世界中に日本の自動車技術などを発信していくことを考えています。そのために、協力し合って皆で成長していきましょう。

ジョイカル優秀店

■ 進捗率

- 一位：金沢八日市店（石川県）
- 二位：十和田店（青森県）
- 三位：標茶店（北海道）

■ ルーキー賞

- 一位：米子中央店（鳥取県）
- 二位：胎内店（新潟県）
- 三位：奄美大島店（鹿児島県）

■ 中古車部門

- 一位：標茶店（北海道）
- 二位：よなばる店（沖縄県）
- 三位：南流山店（千葉県）

■ 新車部門

- 一位：よなばる店（沖縄県）
- 二位：豊見城店（沖縄県）
- 三位：標茶店（北海道）

■ 総合部門

- 一位：よなばる店（沖縄県）
- 二位：標茶店（北海道）
- 三位：豊見城店（沖縄県）

生き残る整備工場に絶対必要な販売ツールを提供！

ジョイカルAC(アライアンスチェーン)店募集!!

株式会社 ジョイカルジャパン



自動車整備工場
認証・指定工場のみを対象としたパートナーグループの構築

整備工場が新車を販売することで、車が生まれる所から顧客と関わっていく「戦略的ビジネス」へのシフトが可能になる。

▶お電話にてお問い合わせください。

なぜジョイカルグループだけが伸びているのか？

資料請求 ☎ 03-5740-6881

<http://www.joycal.jp> ジョイカル

検索



株式会社イヤサカが定時株主総会を開催

当期売上高は208億円！



自動車機械工具商社の株式会社イヤサカ（大山喜佐男社長）は、去る12月10日に定時株主総会を開催。その後、恒例となっているプレス懇談会を同社本社ビルにて行い、第74期（平成26年9月21日～平成27年9月20日）事業報告並びに、第75期経営目標、商品戦略、役員人事等を発表した。

第74期は売上高208億円、前年比99.0%を記録

同社の第74期の売上高は208億4,226万8,000円（対前年比99.0%）、営業利益は4億2,530万8,000円（同62.5%）、経常利益は5億2,859万3,000円（同72.9%）、当期純利益は3億6,304万円（同158.8%）となった。

好調の要因は、ディーラー別でいうと社が弱点としていた大型車ディーラー2社に対する売上が大きく前年超えをしたことと、マツダ、スバルが業績回復に伴って、今までリ

ニューアルに対してストップがかかっていた店舗について許可が下りやすくなったことを挙げている。

また、商品別では制度改正に伴うヘッドライトテストの大幅需要増、車検機器、リフト、門型洗車機が目標を達成したのをはじめ、輸入品であるハンターやカロライナが大幅に前期超えとなったことも大きい。

今期の業績について大山社長は、「BPについては、今年重点商品に入れてありました。中でもハンターを中心に、市場動向がBPに向いているのに合わせて収益を伸ばすことができました。市場動向の一方はディーラーの来店型指向、もう一方は昨日、プリウスが発表になりましたけれども、次世代のクルマが出ることによって、衝突安全装置を含めて大幅に構造が変わっています。こうした構造の変化もどう風に変化するか、修理の方法が大幅に変わってくるだろうと思っています。我々も方向性を間違えないように、

考えざるを得ません」と振り返った。

第75期目標は前期目標とほぼ同額の198億円（対前年95.0%）

第75期は、74期の目標とほぼ同額の198億円（対前年実績95.0%）、経常利益は5億6,000万円を目標に掲げた。第75期について大山社長は、「引き続き新規客を3割増やすのが大きな題目です。当然、新商品を開発、特にBP機器の開発・改良を進めてまいります。それから、営業マンの指導の本格的な推進をいたします。それに伴って、研修センターを、全国6箇所（札幌、仙台、首都圏、名古屋、広島、福岡）体制を構築いたします。首都圏に関しては、千葉の配送センター内に200坪の研修センターを新たに開設いたします。4月末に完成予定で、教育と合わせて採用も進め、2020年に230億円を達成するために必要な人数を固めたい」と抱負を語った。

今こそサービス収益を経営の柱に!

トータルカーライフサポートで生涯顧客の創造を



軸重3.6tonの複合テストに「アライメント簡易診断ソフト」を追加できます。

◆市場最強スペック《ユニック車、パッカー車等の架装車も検査可能》

トリニティテスト (ABS-380) は、軸重3.6tonまでの車両の計測を可能にしたサイドスリップ・ブレーキ・速度計複合試験機です。中型トラック、架装車にも対応しています。



検査ライン上で
まず診断30秒!!



アイスリップソフト

説明しやすい!
分かりやすい!

そして
精密検査へ

アライメント
ビジネス
活性化!!



■設置自由度の高い分離式・一体型
(一体型設置/分離設置...自由レイアウト)

ABS-380 トリニティテスト

サイドスリップ・ブレーキ・速度計複合試験機

- 軸重3.6tonに対応
中型トラック、架装車など対象車の範囲が広がりました。
- 徹底的に省スペース
本体寸法 幅2,840mm・奥行1,235mm、本体厚さが薄型の240mmの省スペースと基礎工事のローコスト化を実現。小型トラック、後輪ダブルタイヤ車もラクラク測定。

■トリニティテスト・テスト項目

品名	ブレーキテスト	スピードメータテスト	サイドスリップテスト	アライメント簡易診断
トリニティテスト	○	○	○	—
トリニティテストアイスリップ付	○	○	○	○

※アライメント簡易診断ソフト (アイスリップα) はイヤサカの既設サイドスリップテストにも付けられます。

既存のブースに設置するだけで、
二つのブースにせまる性能を発揮!

QAD system

**クオリティ
エアドライシステム**



灯油高騰!!
ランニングコスト
大幅削減

イヤサカがお勧めするJUNair QADsを導入すれば、スペースをとられることなく、1つのブースで、2つのブースにせまる性能を発揮します。さらに既存のブースと比較してエネルギーコスト約40%の削減、乾燥時間約30%の短縮を実現!もう、無駄な経費をかけることなく、お客様の納期に無理なく対応が可能です。



Point **JUNair QADsをお勧めする5つの理由**

- 既存のブースに設置可能
- 燃料・電気代大幅カット (約40%)
- 乾燥時間大幅短縮 (約30%)
- 水性塗料対応 (フラッシュオフタイムを短縮)
- ほこりを舞い上げらず均一乾燥

クイック診断で
アライメントビジネスを拡大!

NEW

HUNTER HawkEye Elite
ホークアイ エリート

高精度・ハイスピードな
4カメラシステム

- セット時間大幅短縮!
- 診断時間:約2分!
- 調整時間大幅短縮!

〈新たなサービスメニュー〉

立ち合い式アライメント整備も可能です。

診断レポートを自動印刷、
アライメント調整をご提案!!



車両を乗り入れて
ターゲットを取り付け



ワンタッチ取り付け30秒!

複数横並びレイアウトで
工賃売上倍増!!

カロライナ・ウイングベイシステム

セット時間
わずか
5分!



軽補修から中・大ダメージ車まで!
ベンチ稼働率が大幅にアップします。

集客・来店アップに
洗車サービスを活用しよう!!

全自動洗車機シリーズ
Spairu2
スパイル2

静音No.1

都市型近隣騒音解消

- 優れた節水力と設置しやすいサイズを実現!
- 47本のビームで緻密な車形を認識!
- 高耐食性鍍金鋼板(タフレム)の採用で錆に強いボディを実現!





有限会社 玄海 コバック平戸たびら店

長崎県平戸市田平町里免240-1
TEL : 0950-57-0720
FAX : 0950-57-3346



小商圏でも十分集客に繋がるのは
コバックの人財教育のお陰!



少数ながら明るい店舗

長崎県平戸市はふるさと納税が全国1位であることで有名だ。人口7,000人という小商圏の田平町で、(有)玄海はコバックに加盟して5年経つ。「10年ほど前に近隣で、自社ブランド格安車検を実施する店舗が勢いを伸ばしていました。同業者の方々は口々に『長続きしない』などと言っておりましたが、自分で見てみない限りは分からないと思いました。そんな折にコバックに見学へ行きました。ブランドとしても十分でしたが、その社員教育プログラムに圧倒されました。ブランド力で集客という考え方よりも、企業は人です。人財という考え方がコバックにはあり、人を強くすることで、会社を伸ばすことが出来ると思い加盟しました。狙い通り、オープンイベントで600台の車検予約を獲得できました。これも教育をしっかりと行ったからだと考えています」と大久保堅太専務。教育で選べばコバックと強調した。



①



②



③



④

- ① 市議会議員も務める大久保専務、若い力で雇用の創出と地域の活性化を狙う
- ② 7名という少数精鋭は常に連携を大事にする
- ③ 12月ということもありクリスマスイベントを実施している
- ④ 待ち合い室にはモニターが設置されており、予防整備の重要性を説いている

地域一番店となる

「現在、私は店舗運営に大きく携わっておりません。店長以下、社員達が率先して考えてくれます。これも人財教育のお陰で、安心して任せられます。コバックの予防整備がお客様の命

やお金を守り、地球を守ることが出来ます。地域一番でお客様から選ばれるためには重要な役割を持っています。小商圏である以上、人財やサービスで差別化を図らなければ集客など出来ません。際立つ教育プログラムがコバックにはあります」と大久保専

務。地域一番店となるべく集客はもちろんのこと日々人財教育を欠かさない。しかし、その教育も社員自らが率先して参画するボトムアップ体制が出来ている。



コバック

コバック FC 事業では加盟店様同士の競合をしないシステムを採用しています。その為 **地域で一社**のみしか加盟店募集しておりません。だからコバックは「**地域一番店**」の実現を支援出来るのです。

コバック フランチャイズ事業部

資料請求は ▶ 0120-589-555 まで

〒471-0064 愛知県豊田市梅坪町 8-4-11 FAX : 0565-35-2559 EMAIL : info@kobackway.com





おかげさまで 600 号! 今後も有益な情報をタイムリーにお届けしてまいります。

特集

- page03 MSC 経営戦略会議
第 108 回研究会
- page10 第 10 回 ジョイカルアライアンスミーティングを開催
基調講演になでしこジャパン監督の佐々木則夫氏
- page12 イヤサカが定時株主総会を開催
当期売上高は 208 億円!
- page34 元気印工場訪問 (有坂出自動車/香川県坂出市)

自動車整備

- page05 ベースシステムユーザーレポート (タキグチ自工株)
- page08 ホリデー車検店舗レポート (ホリデー車検八王子インター店・株カーライフハギワラ)
- page14 コバック導入店レポート (コバック平戸たびら店・有玄海)
- page16 整備工場における故障診断整備のススメ
アクチュエーター・アクティブテストの活用方法
- page19 整備工場のためのインターネット活用講座
- page24 第 8 回 カービジネス経営研究会 開催!

車販・BP

- page33 カーコングランプリ 2015 店舗運営部門決勝大会を開催
- page38 日本自動車補修溶接協会 すべては安心・安全なクルマ社会実現のために
最新情報の新たな入手ルート

お役立ち情報・コラム

- page18 隣の芝生は何色だ?
- page25 内海正人先生の労務相談室 

製品関連他

- page31 これがすごい! 2015 (再掲載)

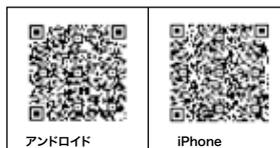


せいび界が進化しました! 整備業界初 AR 対応フリーペーパー

スマホを表紙にかざすと、誌面にコンテンツが飛び出します。AR対応になり、誌面だけでは載せられない様々な情報を発信可能になりました。画像はもちろん動画など、今までにはないコンテンツをご提供してまいります。

ご利用には専用のアプリをインストールする必要があります。専用アプリ「Layar」は全世界で1,000万ダウンロードを超えるNO.1 ARアプリです。ご安心してご利用いただけます。

画像などを登録したいお客さまは編集部までご連絡をお願い致します。



アンドロイド

iPhone

せいび界

2016年1月号

平成27年12月25日発行

(毎月25日発行)

通巻600号(第47巻・第1号)

■発行

株式会社せいび広報社

〒144-0051

東京都大田区西蒲田6-36-11

西蒲田NSビル5F

TEL 03-5713-7603

FAX 03-5713-7607

URL www.seibikai.co.jp

EML info@seibikai.co.jp

発行人: 入村健二郎

編集長: 八木正純

編集: 石川竜平

WEB担当: 榎原 慎

制作: 有限会社ダイキ

印刷: 有限会社ダイキ

■配布協力

【整備振興会・団体】

一般社団法人札幌地方自動車整備振興会

一般社団法人群馬県自動車整備振興会

一般社団法人京都府自動車整備振興会

一般社団法人佐賀県自動車整備振興会

一般社団法人東京都自動車事業振興協会

【地域部品商】

株式会社大館自動車部品商会

株式会社永瀬パーツ

有限会社松江自動車用品商会

明治産業株式会社

【その他関連事業者】

株式会社アートパーツ長野

株式会社アイエス総合

あいおいニッセイ同和損害保険株式会社

有限会社尼岡産業

株式会社エイ・ティ・エム

株式会社オートリサイクルナカシマ福岡

株式会社カーセブンティペロフメント

株式会社カーベル

株式会社川島商会

株式会社紀南パーツ

株式会社共伸商会

株式会社久保田オートパーツ

KMI株式会社

株式会社コバック

有限会社佐藤商会

株式会社サンケイ商会

システムオートパーツ西日本ブロック各社

株式会社多田自動車商会

株式会社辻商会

株式会社テクニカルクリーン

株式会社永田プロダクツ

株式会社ナプロアース

株式会社福島リパーツ

ベースシステム株式会社

株式会社ホリデー

株式会社桃太郎部品

株式会社ヤツツカ

株式会社ユピック

株式会社吉田商会

有限会社和気商店

■ お知らせ: Web 限定の記事もございます。



のマークは関連記事を Web で閲覧できます。(>> www.seibikai.co.jp) Web 版も全て無料



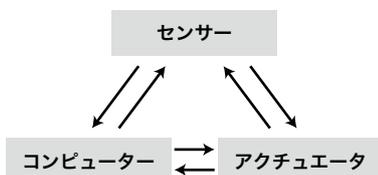
整備工場における 故障診断整備 のススメ

アクチュエーター・アクティブテストの活用

今年もスキャンツールを活用しよう！

明けましておめでとうございます。今年もよろしくお願いいたします。さて、2年前の2014年1月号で触れた「コンピューター制御の基本的な考え方」を覚えていらっしゃるでしょうか？ 下図のような連携によって自動車のコンピューター制御は成り立っていることを解説しました。

センサー、コンピューターは言葉の通り理解されている方が多いと思いますが、アクチュエータとは何のことでしょうか。一般的に「入力されたエネルギーを物理的運動に変換するもの」と言われております。つまり自動車で言うならば、「コンピューターから指示を受けて動くモノ」ということになります。代表的なものでいうと、ソレノイドバルブ・リレー、モーター、インジェクターなどがそれに当たります。



ここで質問です、皆さんはスキャンツールのアクチュエーター・アクティブテストを活用していますか？

アクチュエーター・アクティブテスト

アクチュエーター・アクティブテストとは、スキャンツールを使用して車のコンピューターにアクセスして、アクチュエータを強制的に駆動させることです。アクチュエータの不良なのか、コンピューターの不良なのか、センサーの不良かなど、制御系等の不具合を見ることが出来るのです。実際にどのような時に使用するのでしょうか。例として電動

ファンを取り上げてみます。

電動ファンの作動原理は冷却水の温度が100°Cになったことを水温センサーが感知してコンピューターが電動ファンを回すように指示を出します。そしてファンが回り出す仕組みです。つまり、水温センサー→コンピューター→電動ファンという順番になります。

では、ヒューズに問題がない状態で、電動ファンが回らないというトラブルの場合は、どのようにトラブルシューティングしていきましょうか…(次回へ続く)

監修：ボッシュ株式会社 長土居大介

GEN UINE 高品質! 高性能!

Seiken ブレーキパーツ

フルード



MEIJI 明治産業株式會社

本社：東京都港区赤坂1-1-12 〒107-0052 電話03(5563)8855番(代表)
ホームページ：http://www.mesaco.co.jp/

●営業所

札幌 011(822)0155
仙台 022(235)1551
宇都宮 03(5574)7860
大宮 03(5574)7860
東関東 03(5574)7860

八王子 03(5574)7860
横浜 03(5574)7860
名古屋 052(331)8621
大阪 06(6458)7451
広島 082(292)8511

四国 087(804)7011
福岡 092(411)0836
鹿児島 099(257)5052
沖縄 098(856)6880

●製造元 ISO9001・ISO14001認証取得 JIS認定工場
Seiken 制研化学工業株式会社

本社：東京都港区赤坂1-1-12 明産溜池ビル9F 〒107-0052 電話 03(6684)4181
ホームページ：http://www.seiken.com/

静岡工場 静岡県菊川市赤土1220
〒437-1507 電話 0537-73-2911
真岡商品課 栃木県真岡市松山町8-1
〒321-4346 電話 0285-80-6131
上田商品課 長野県上田市諏訪形1486
〒386-0032 電話 0268-29-1152

隣の芝生は 何色だ？



三好 高史

(株)ビジネス通信工業 取締役。

企業用の電話、FAX、OA機器の販売、リースまで幅広く扱う。日本全国の自動車業界とはOA機器の導入で幅広い繋がりを持つ。異業種の営業マンでありながら、「自動車業界が好き」というスタイルで様々な会合に参加し、情報交換を各地で行う。年齢44歳。座右の銘「一期一会」

皆様、明けましておめでとうございます。今年も一年間よろしくお願いいたします。

好かれる前に好きになろう

さて、「プロの仕事」というものは、どんなものだと思いますか？ 钣金が上手な方、整備が得意な方、営業が得意な方など、様々なプロがこの業界にはいらっしゃいます。実はこういった方々の中でも指折りの「この人は！」という方の共通点があるのです。それは「相手に対して感情移入している」ということです。

誰しも髪を切ることがあると思いますが、理髪のプロにも色々なパターンがあります。会話が絶妙な人、マッサージが上手な人、注文を聞かなくても顧客を覚えている人などです。もちろん共通点は先述の通り、顧客に感情移入しているからこそ出来る技であるといえます。自分の仕事に誇りを持っていることはもちろんのこと、お客さまのことを好きになる努力、好かれる努力を行っているからこそ、プロと呼ばれるのです。

女性を口説くとき

男性が特に多いこの業界では皆様
が該当すると思いますが、女性を口説く時はどのようにしていますか？ 駆け引きはもちろん必要だとは思いますが、相手に本気の誠意を伝えようとする努力をしている、またはしていたと思います。会社経営や仕事も同じことが言えます。本気で取り組むからこそ、相手はそれに応えてくれるのです。

「会えて嬉しい」という気持ちを持ってお客さまを迎えることが、お客さまにも伝わります。忙しいから来て欲しくないなどと思っている社員が1人でもいては、それがお客さまに伝わってしまいます。自動車整備業という括りではなく、サービス業という大枠の中で働いているということ意識していかなくてはお客さまから選ばれることは決してありません。

待ちの営業だからこそ

自動車整備業や钣金業は待ちの営業であると言われております。お客さまをどんな気持ちで待っているか、来て欲しいと思わなければ来てくれませんし、来店し易い仕組みや仕掛けを考えなくては来店など促せません。ぜひプロのいる店という自覚を持って、仕事に臨んでいただければと思います。

隣の芝生では今後、対談、取材などを含めて様々な事例を紹介できればと考えています。『この業界の話が聞きたい』というご要望がありましたら、是非お寄せください。

大人気！社外新品バンパー大量在庫
お問い合わせください。

大型から最新車種まで
各種パーツがそろっております。

社外アルミ
社外新品バンパー
最新車種
大型トラック

KMI株式会社
0584-36-0022 FAX: 0584-35-3550
岐阜県養老郡養老町船附 559 carparts-kondo.co.jp



関谷 秋彦 中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社。代表取締役兼 WEB ディレクター。元ディーラーフロントマン。中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社を営み、顧客は全国に数十社。中古車販売店や整備工場のホームページ制作を行う傍ら、顧客フォローや集客のアドバイスを行っている。

整備工場のためのインターネット活用講座

ホームページのご相談は ▶ <http://digitalconvergence.jp>

整備工場はインターネット広告に向かない？

「整備工場は地域が限定されているからインターネットには向かないのでは」と考えている整備工場経営者がいらっしゃいます。

ところが今では、地域ビジネスをしている整備工場でもインターネット広告を活用する方法が存在します。それは「リスティング広告」と呼ばれるインターネット広告手法です。「リスティング広告」とは「検索連動型広告」とも呼ばれ、インターネットの検索結果に連動して表示される広告です。

エリアを絞って広告できます

たとえば、あなたの整備工場が東京都中央区にあるとして、ユーザーが「中央区 車検」とインターネットで検索した時、検索結果に連動してあなたの整備工場の広告が表示されるのが、検索連動型広告の特徴です。

検索サービス大手のYahoo!やGoogleでは、地域の検索結果をいかに正しく表示するかについて、日々改良を重ねています。ユーザーがどこの地域から検索しているかを把握した上で、地域に合った広告を優先的に表示してくれます。そのため、以前より地域に沿ったインターネット広告が出しやすくなっているのです。インターネットに積極的な整備工場では、このリスティング広告を効果的に活用して整備集客を行っています。

ホームページが重要です

このリスティング広告を行うためには、ホームページが必要です。広告先からホームページにお客さまを誘導するため、「どのようなホームページでお客さまをお迎えするのか？」は重要なポイントになるわけです。

目的を絞ったホームページを作ろう

車検を依頼する工場を探しているお客さまは、色々な目的を持ってインターネットを検索して、自分に合った整備工場を探しています。価格の安い整備工場を探している方、安心して整備を任せられることができる整備工場を探している方、輸入車の整備が得意な整備工場を探している方…など、それぞれにニーズは異なりますので、あなた工場の特性を考え、アピールポイントを絞ったホームページを作る必要があります。

お客さまに共感されるホームページができれば、地域に連動したインターネット広告を活用することで、サービス可能な地域の車検ユーザーを獲得することができるようになるのです。

整備工場はインターネット集客に向いていないと考えられがちですが、ユーザーはインターネットを活用して信頼の置ける整備工場を探しています。お客さまに共感されるホームページをつくり、インターネット広告にもチャレンジしてみてください。

まかせて!!

部品お問い合わせは
早い対応が自慢の **ナプロ** まで!
最新車種から旧車まで対応可能

■こんな車も全部買い取ります。高価買取

●修復不可の車 ●過走行車 ●事故車 ●不動車・低年式車 ●車検切れ ●水没車



株式会社ナプロアース

〒960-0719 福島県伊達市梁川町
やながわ工業団地 63-1
Tel.024-573-8091 Fax.024-573-8092



本年もよろしくお願ひ申し上げます

一般社団法人
自動車公正取引協議会

会長 池 史彦
専務理事 舟橋 和幸
〒100-0014 東京都千代田区永田町一―一―一三〇
電話 〇三(五五一)二二一一
FAX 〇三(五五一)二二一一

一般社団法人
日本自動車販売協会連合会

会長 櫻井 誠己
〒105-8530 東京都港区芝大門一―一―一三〇
日本自動車会館15階
電話 〇三(五七三三)三一〇〇(代)

一般社団法人
日本自動車整備振興会連合会
日本自動車整備商工組合連合会

会長 橋本 一豊
専務理事 木場 宣行
〒107-6117 東京都港区六本木六―一―一森タワー十七階
電話 〇三(三四〇四)六一四一代
URL <http://www.jaspa.or.jp/>

全国自動車大学校・整備専門学校協会
(略称・ジヤム力)

会長 中川 裕之
副会長 齋木 寛治
〒160-0015 東京都新宿区大京町三一
ヴィップ新宿御苑一―〇―一
電話 〇三(三三五六)七〇六六
FAX 〇三(三三五六)七三七〇

日本自動車部品協会

理事長 青木 乙彦
〒105-0001 東京都港区虎ノ門一―一―一七
電話 〇三(三五八〇)五二二二
FAX 〇三(三五八〇)五二二二

日本自動車車体整備
協同組合連合会

会長 小倉 龍一
〒101-0027 東京都千代田区神田平河町一
(第三東ビル九階九一―一―一)
電話 〇三(三八六六)三六二〇
FAX 〇三(五六八七)三三〇三

一般社団法人
神奈川県自動車整備振興会
神奈川県自動車整備商工組合

理事長 宮原 郁生
〒224-0053 神奈川県横浜市都筑区池辺町三三六〇番地
電話 〇四五(九三四)二二二一(振興会直通)
電話 〇四五(九三三)七九〇一(商工組合直通)
URL <http://www.car.jp.com/>

一般社団法人
東京都自動車事業振興協会

会長 大岩 湛矣
副会長 鈴木 今朝雄
専務理事 和田 成生
〒162-0065 東京都新宿区住吉町1番15号並木ビル七階
電話 〇三(三三五七)〇七五五
FAX 〇三(三三五七)〇七五六

 一般社団法人
日本自動車機械工具協会

会長 中谷 良平
副会長 藤下 努
〒160-0022 東京都新宿区新宿七―二―一三五
電話 〇三(三二〇三)五一三一(代)
URL <http://www.jasea.org/>

一般社団法人 **栃木県自動車整備振興会**

会長 喜谷辰夫
副会長 小平雅久
副会長 實川光
副会長 阿部健三
〒321-0169 栃木県宇都宮市八千代一―九―十
電話 〇二八(六五九)四三七〇

一般社団法人 **埼玉県自動車整備振興会**

理事長 岩田 淳
〒331-8555
さいたま市西区大字中釘二〇八二番地
電話 〇四八(六二四)一二二一
FAX 〇四八(六二四)一二〇〇

BSサミット事業協同組合

理事長 磯部君男
〒104-0031 東京都中央区京橋三―九―四
新京橋ビル三階
電話 〇三―三五三八―二九〇〇
FAX 〇三―三五三八―二九〇一
URL <http://www.bs-summit.jp/>

 **全日本ロータス同友会**

会長 成毛政孝
株式会社 ロータス
株式会社 ロータピア
〒105-0014 東京都港区芝一―三―三丁目大内ビルディング6階
電話 〇三(三四五七)一二四一
FAX 〇三(三四五七)一二四六
<http://www.lotus.co.jp/>

イサム塗料株式会社

代表取締役社長 古川雅一
〒553-0002 大阪市福島区鷺洲二―十五―二十四
電話 〇六(六四五八)〇〇三六
FAX 〇六(六四五八)〇〇三〇

 **旭産業株式会社**
タイヤゲージ及び
樹脂パーツ補修キット製造・販売

代表取締役 山田 誉路
〒146-0082 東京都大田区池上一―二二―一三
電話 〇三―三七五一―六一二四
FAX 〇三―三七五四―四三四三
URL <http://www.air-asahi.com/>

一般社団法人 **愛知県自動車整備振興会**

会長 坪内協致
〒466-8558 愛知県名古屋市中昭和区滝子町三〇―一―六
電話 〇五二(八八二)三八三四代
FAX 〇五二(八八二)三八四二

学校法人 **日栄学園**
専門学校 **日本自動車大学校**

理事長 矢部 明
〒287-0217 千葉県成田市桜田二九六―三八
電話 〇四七六―七三―五五〇七代
FAX 〇四七六―七三―五五〇八
<http://www.nats.ac.jp>





本年もよろしくお願ひ申し上げます

BANZAI

株式会社バンザイ

代表取締役社長 柳田 昌宏

〒105-8580 東京都港区芝二丁目三十一番九
電話 〇三―三七六九―六八八〇
FAX 〇三―三四五六―四六六一

ALTA

株式会社アルティア

代表取締役社長 佐藤 正幸

〒134-0088 東京都江戸川区西葛西七丁目二十一番〇
電話 〇三―五五九一―八一六〇
FAX 〇三―五六五九―八二三六

IYASAKI

株式会社イヤサカ

代表取締役社長 大山 喜佐男

〒113-0034 東京都文京区湯島三丁目二六九
電話 〇三―三八三三―六一一一
FAX 〇三―五六八八―七〇六一

ANZEN

安全自動車株式会社

代表取締役社長 中谷 宗平

〒108-0023 東京都港区芝浦四丁目一六―二五
電話 〇三―五四四一―三四一五
FAX 〇三―五四四一―八八四八

三栄工業株式会社 三栄電子機器株式会社

代表取締役社長 山田 勝己

〒213-0032 神奈川県川崎市高津区久地八五三番地一
電話 〇四四(八三三) 二三三五一
FAX 〇四四(八一) 六六五九

自動車整備業システムモータージムFシリーズ ベースシステム株式会社

代表取締役社長 平間 律子

〒143-0015 東京都大田区大森西三丁目三十一番八
ロジェ田中ビル六F
電話 〇三(三二九八) 七〇五一(代)
FAX 〇三(三二九八) 三四九三



株式会社ブロードリーフ

代表取締役社長

大山 堅司

〒140-0002 東京都品川区東品川 4-13-14
グラスキューブ品川 8F
TEL 03-5781-3100
FAX 03-5781-3001
<http://www.broadleaf.co.jp/>
E-mail:product_info@broadleaf.co.jp



NGP日本自動車リサイクル事業協同組合 株式会社NGP

理事 代表取締役 佐藤 幸雄

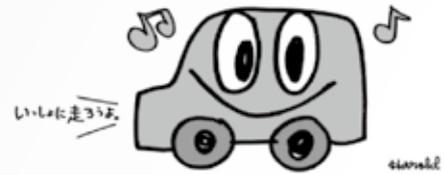
〒108-0074 東京都港区高輪三丁目二十五番三十三号
長田ビル二階
組合事務局 電話 〇三(五四七五) 一一〇八
株式会社NGP 電話 〇三(五四七五) 一一〇〇(代)



一般 全国軽自動車協会連合会
社団法人

軽自動車は、ピョーン。

<http://www.zenkeijikyo.or.jp/>



〒105-0012 東京都港区芝大門1丁目1番30号 日本自動車会館 TEL : 03 (5472) 7861

JAMTA JAPAN AUTOMOTIVE MACHINERY & TOOL MANUFACTURERS ASSOCIATION



一般社団法人 日本自動車機械器具工業会

<http://www.jamta.com>

整備機器メーカー約 53 社のホームページとリンクしています



廃車予定車・低年式車・事故車
どんな車でも買取ります

<http://www.haishaou.com/>



廃車王

検索



NGP 日本自動車リサイクル事業協同組合
株式会社 NGP

〒108-0074 東京都港区高輪3丁目25番33号
TEL : 03-5475-1208 FAX : 03-5475-1209

「ハートを持った高機能」
自動車整備支援システム
MOTORJIM Fシリーズ

BASE SYSTEM ベースシステム株式会社

<http://www.basesystem.co.jp>

車のへこみを塗らずに直す定期的自動車修理法

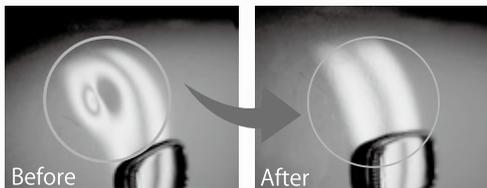
デントリペアで独立開業



お客様に感動を与え続けられる職人を育成する。

日本デントショップネットワーク本部

テックトレーディング株式会社



- 職人になりたい!
- 独立開業したい!
- 有効な新メニューを
探している!

まずは無料の資料を請求→

デントリペア体験入学 随時受付中!

Web <http://www.dent-shop.com>

0120-703-853



新発売

業界初!! デジタルでエンジン圧縮比を測定
エンジン圧縮比測定器

パワーと回転円滑度同時観察
簡単コンプレッション測定

PAPT 測太郎 ver.2.0
ば ば っ と そ く た ろ う



軽自動車用ガソリンエンジンや大型トラック用ディーゼルエンジンにも対応
測定時間は最短5分! 誰でも簡単、確実にエンジン圧縮比を測定できます。



株式会社 大洋商会 京都府宇治市横島町十六12-1 0774-24-8885 taiyoshokai.co.jp

第8回カービジネス経営研究会 開催!



全国に約50店舗を展開する中古車委託販売のフランチャイズチェーンである「愛車広場カーリンク」(運営は株式会社カービジネス研究所:堀越勝格社長)。クルマを売りたい方と買いたい方を、売りたい方のクルマへの想いも含めて結び付けるといった新しい試みで、利用者から高い支持を得ている。また同社では同FCから派生して、自動車業界専門の経営コンサルティング事業も手がけているが、その一環として「カービジネス経営研究会」を主催している。本研究会は、高収益を長続きさせるために強い経営体質の組織を実現したい、そのために自身が成長したい、あるいはそのきっかけが欲しい経営者たちが参加する研究会である。去る2015年11月26日には第8回の研究会が新宿某所にて開催された。

前回好評の八尾先生が再登板

研究会は大別すると4つのパートに分かれる。1つ目は「実践講義」。今回のテーマは「経営者の戦略遂行力強化4つのポイント②～経営資源の不足を補う～」。2つ目は「車販研究会」。明日から使える現場のノウハウということで、「在庫がなくてもクルマは売れる～注文販売ノウハウ講座～」が今回のテーマ。3つ目は「経営セミナー」。明日から使える現場のノウハウを学び、今回は「右脳思考の人材育成～市場創造と風土改革の鍵～」がテーマである。商品を買う・買わないを決めるのは今や価格ではなく、商品コンセプトに共感するかどうかであると、事例も披露した。4つ目は「特別講演」で、外部から講師を招いての講演である。今回は、前回好評を博した八尾稔啓先生が再び登場し、「お客さんの心をわしづかみする 購買心理学の根っこ」をテーマに講演を行った。



堀越 勝格 (代表取締役社長)



関 友信 (コンサルティング部マネージャー)



沖 晋 (代表取締役会長)



今回も好評の八尾稔啓先生

① オリエンテーション

② 実践講義 「経営者の戦略遂行力強化4つのポイント②～経営資源の不足を補う～」

株式会社カービジネス研究所 堀越勝格 (代表取締役社長)

③ 車販研究会 「在庫がなくてもクルマは売れる～注文販売ノウハウ講座～」

株式会社カービジネス研究所 関 友信 (コンサルティング部マネージャー)

④ 経営セミナー 「右脳思考の人材育成～市場創造と風土改革の鍵～」

株式会社カービジネス研究所 沖 晋 (取締役会長)

⑤ 特別講演 「お客さんの心をわしづかみする 購買心理学の根っこ」

有限会社エイ・エル・ビー 八尾稔啓 (代表取締役社長)

自動車販売業経営者様へ

～高収益が長く、強い経営体質を作る要諦を学ぶ～

- スケジュール 年4回実施(2・5・8・11月)
- 開催時間 10:30～17:30
※終了後、懇親会あり(実費負担)
- 月会費 1万円(税別)/人
- 契約期間 1年間
※1年経過後、自動更新
- 開催地 新宿



カービジネス研究所
Carr Business Laboratory

カービジネス経営研究会のお問い合わせは

03-5577-4747

<http://cb-lab.co.jp/>

読者アンケート

締切 2016年1月31日(日) ※当日到着分まで有効

◆ 今月号の中で、興味深かった記事は？
(複数回答可)

◎ 今の特集・注目記事

- MSC経営戦略会議
- 整備サポートセンター
- ジョイカル 第10回 JAM
- イヤサカ 定時株主総会
- 第8回 カービジネス経営研究会 開催
- 元気印工場 (株)坂出自動車
- 最新技術情報の新たな入手ルート JARWAとは？

◎ 連載記事

- ベースシステムユーザーレポート
- 元気印工場 ホリデー車検八王子インター店
- コバック導入店レポート
- 整備工場における故障診断整備のススメ
- 隣の芝生は何色だ？
- 整備工場のためのインターネット活用講座
- 内海正人先生の労務相談室
- 読者プレゼント

◆ 今年の目標は？

広告を利用して応募しよう！



先着3名様・抽選7名様に10,000円プレゼント！

応募条件：クーポンの利用、または資料請求を行うこと。広告利用時に「せいび界を見た」と伝えて下さい。

下記の広告利用会社には印をつけて応募ください。

クーポン

- 辻商会
- サンケイ商会
- アイエス総合
- 永田プロダクツ
- 福島リパーツ
- ナプロアース
- 佐藤商会
- アートパーツ長野
- ユピック
- KMI
- 紀南パーツ
- 多田自動車商会
- 桃太郎部品
- マスターズ
- 尼岡産業
- エイ・ティ・エム

資料請求

- バンザイ
- ベースシステム
- Gスタイル
- ホリデー
- ジョイカルジャパン
- イヤサカ
- アイエス総合
- 明治産業
- 日本カーリット
- 日本デントショップネットワーク
- 共伸商会
- カースターミナル
- 吉田商会
- テクニカルクリーン
- ヤツヅカ
- オートリサイクルナカシマ
- ほりおパーツ
- 大村自動車商会
- BAN
- 石井自動車商会
- 村上パーツ
- 下関メタル
- 濱商会
- 吉岡商店
- 四国交産
- リサイクルパーツイナキ
- 四国解体工業
- カネムラエコワークス
- 矢上商会
- 日豊金属工業
- モリタ
- 長崎リパーツ
- オートショップ・ケイ
- 松本物産
- オルタライフ
- 関西ペイント

※当選者は翌月会社名を掲載させていただきます。 ※1万円のプレゼントは個人でなく会社様へのプレゼントとなります。
※当選者には弊社より当選のお知らせと共に、受け取り方法のご相談をさせていただきます。

申込者情報

申込日 年 月 日

会社名		電話	
部署名		FAX	
氏名		年齢	歳
住所	〒□□□□-□□□□		
e-mail	今後の新製品等のご案内等に利用させていただきます。 またメルマガ配信なども企画しております。ぜひご記入ください。		

ダブルチャンス

惜しくも10,000円プレゼントに漏れてしまった方の中からさらに抽選でプレゼント！
 「デンソーの卓上カレンダー」(3名様)
 「KTCの壁掛けカレンダー」(3名様)
 「NGKの壁掛けカレンダー」(1名様)

九州・中国・四国地方の廃車・リサイクル部品は、

環境問題に本気で取り組む

システムオートパーツグループ西日本ブロック会員にお任せ下さい。



SYSTEM AUTO PARTS

有限会社ほりおパーツ

〒671-0101 兵庫県姫路市大塩町 1977-5
TEL. 079-254-0450 FAX. 079-254-0308

有限会社大村自動車商会

〒683-0851 鳥取県米子市夜見町 1856-2
TEL. 0859-29-9248 FAX. 0859-48-1182

株式会社 BAN

〒708-0314 岡山県苫田郡鏡野町沢田 393
TEL. 0868-54-7788 FAX. 0868-54-7555

株式会社石井自動車商会

〒720-0836 広島県福山市瀬戸町長和 16-1
TEL. 084-952-3761 FAX. 084-952-3211

有限会社村上パーツ

〒739-0269 広島県東広島市志和町志和堀 367-1
TEL. 082-420-5577 FAX. 082-420-5576

下関メタル株式会社

〒752-0928 山口県下関市長府才川 1-43-71
TEL. 083-249-2151 FAX. 083-249-2152

有限会社濱商会

〒770-8002 徳島県徳島市津田町 4-3-18
TEL. 088-662-0315 FAX. 088-662-3944

有限会社吉岡商店

〒771-1402 徳島県阿波市吉野町西条東大竹 93-1
TEL. 088-696-5239 FAX. 088-696-3935

四国交産株式会社

〒763-0086 香川県丸亀市飯野町西分甲 578-11
TEL. 0877-22-5495 FAX. 0877-22-1527

有限会社マスターズ

〒791-1121 愛媛県松山市中野町甲 923
TEL. 089-960-8382 FAX. 089-960-8386

リサイクルパーツイナキ

〒799-3123 愛媛県伊予市中村 142-1
TEL. 089-982-2102 FAX. 089-946-7088

四国解体工業株式会社

〒787-0666 高知県四万十市楠島 960
TEL. 0880-37-3568 FAX. 0880-37-3569

株式会社カネムラエコワークス

〒869-0412 熊本県宇土市岩古曾町 2063-1
TEL. 0964-23-5462 FAX. 0964-23-5547

有限会社矢上商会

〒800-0206 福岡県北九州市小倉南区葛原東 1-3-33
TEL. 093-475-0731 FAX. 093-474-1115

日豊金属工業有限公司

〒800-0323 福岡県京都郡苅田町与原 319-1
TEL. 0930-22-5114 FAX. 0930-22-5554

株式会社モリタ

〒807-1136 福岡県北九州市八幡西区馬場山 8-15
TEL. 093-619-2929 FAX. 093-619-2955

長崎リパーツ

〒859-0401 長崎県諫早市多良見町化屋 1894
TEL. 0957-43-3058 FAX. 0957-43-1098

有限会社オートショップ・ケイ

〒870-0126 大分県大分市大字横尾 2097 番地
TEL. 097-520-5000 FAX. 097-520-5011

有限会社松本物産

〒870-0126 大分県大分市大字横尾 651-1
TEL. 097-520-3700 FAX. 097-520-3856

600号記念キャンペーン

お買い得クーポンが変わりました!

クーポン広告を利用したお客様

毎月 **10** 名様に **1** 万円キャッシュバック!

先着3名様/抽選7名様

「せいび界」クーポン広告をご利用のお客様に対して、
毎月先着3名、抽選で7名、合計10名様に総額10万円
をキャッシュバックいたします!

→ お申し込みと詳細は26ページ



クーポンの有効期限は平成28年1月31日までとなります。1社様1回限りの利用になります。



お買い得クーポン

1万円キャッシュバックキャンペーン実施中 → 26、27 ページ

クーポンの有効期限は平成 28 年 1 月 31 日までとなります。1 社様 1 回限りの利用になります。

自動車リサイクル部品販売・廃車買取・抹消手続

株式会社 辻商会

フリーアクセス
0120-16-6969

環境 ISO14001 認証取得
品質 ISO9001 認証取得

このたび、環境安全対策優良店として
旭川運輸支局表彰を受賞しました!

旭川市シンボルキャラクター

リサイクルパーツ販売 / 廃車買取

環境にやさしく、お客様に喜んで頂ける企業を目指します

0120 - 16 - 6969

FAX 0166 - 49 - 2020

株式会社 辻商会

▶ 北海道旭川市永山北2条11丁目30番地2

www.ngp.gr.jp/k101

CUPON 廃車引き取り1台につきカップラーメンプレゼント

サンケイ商会 リサイクルパーツ・リビルドパーツ・廃車買取

リサイクルパーツのお問い合わせは

- 0197-44-3531 (本社)
- 019-632-1336 (盛岡)
- 0178-80-7660 (青森)

リサイクルパーツ・リビルドパーツ・廃車買取

岩手県内全域引取り可能
引取りは岩手県内に限ります

リサイクルパーツの新時代へ

株式会社 サンケイ商会

0120 - 41 - 4543

▶ 岩手県胆沢郡金ヶ崎町西根中荒巻21-1

www.sankei-s.com

CUPON リビルドオルタネーター・セルモーター500円引き

Re:PartsPlus
リパーツプラス

自社在庫20,000点!
部品保証!

パーツ物流センターを開設

リサイクルパーツ販売 / 廃車

自然にやさしく、地域に優しく、人にやさしく

0220 - 21 - 5153

FAX 0220 - 22 - 2532

株式会社 アイエス総合

▶ 宮城県登米市迫町佐沼字散田56-1

www.is-sogo.com

CUPON 新規のお客様に粗品を進呈 (車両買取、部品販売)

NAGATA PRODUCTS

3R 基本的な考え方の優先順位

1. 不要な物は買わない - Reduce
2. 使い回す・人にゆずる - Reuse
3. 再利用できないものは再利用する - Recycle

これが私たちの仕事です!

リサイクルパーツ販売

顧客満足と環境安全を提供することで社会に貢献します

0120 - 727 - 969

FAX 0234 - 43 - 1275

株式会社 永田プロダクツ

▶ 山形県酒田市高砂字官林続10-11

www.nagata-p.co.jp

CUPON 廃車引き取り1,000円アップ

リサイクルパーツをお探しなら

全国ネットワークから欲しい部品を素早く検索!

見積り無料 全国発送

社会に貢献するリサイクル業

株式会社 福島リパーツ

サービス・取り扱いパーツの詳細は www.f-reparts.co.jp

リサイクルパーツ販売 / 廃車買取

024 - 946 - 1180

FAX 024 - 937 - 0023

株式会社 福島リパーツ

▶ 福島県郡山市安積町笹川字北向72

www.f-reparts.co.jp

CUPON リビルドコンプレッサー1,000円引き

部品お問い合わせは
早い対応が自慢の **ナプロ** まで!

最新車種から旧車まで対応可能

ワクワクくるくるリサイクル
naproearth

株式会社 ナプロアース

024 - 573 - 8091

FAX 024 - 573 - 8092

▶ 福島県伊達市梁川町やながわ工業団地63-1

naproearth.co.jp

CUPON 廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品プレゼント

高価買取 廃車・事故車・不動車・放置車・中古車
どんな車でも買取りたいします。

実施中!! <http://www.satoshokai2003.com/>

有限会社 佐藤商会

部品販売 解体業務 ネット販売

リサイクルパーツ販売

0120 - 842 - 150

FAX 024 - 591 - 4502

有限会社 佐藤商会

▶ 福島県 福島市 笹木野字上石田6-1

Sato-shoukai@opal.plala.or.jp

CUPON 中古タイヤ15本まで4本セット4,000円

ART PARTS NAGANO

信州から日本全国へ
リユースの素晴らしさを
広めるために!

リサイクルパーツ販売

環境にやさしくすることは、人に優しくすること

0263 - 40 - 2100

FAX 0263 - 40 - 2230

株式会社 アートパーツ長野

▶ 長野県松本市島立1132-21

www.artparts.net

CUPON ビスカスカップリング1,000円引き



お買い得クーポン

1万円キャッシュバックキャンペーン実施中 → 26、27 ページ

クーポンの有効期限は平成 28 年 1 月 31 日までとなります。1 社様 1 回限りの利用になります。

業界初!! **UPIC** 保証書発行!

くるまのパーツをあなたにかわって検索!

保証書付きの安心バック。自信を持って品質の保証をさせていただきます。
安心できる中古自動車部品をご利用ください。

リサイクルパーツ販売

車の社会環境を考える

株式会社 ユピック

▶ 東京都大田区西蒲田6-36-11 西蒲田NSビル5F

03 - 3736 - 0431
FAX 03 - 3736 - 1301
www.yupic.co.jp

CUPON **リビルトオルタネーター500円引き**

大人気! 社外新品
バンパー大量在庫
お値下げ中!

大型から最新車種まで
各種パーツがそろっております。

KMI 株式会社

リサイクルパーツ販売 / 廃車買取

あなたの欲しいがきつとみつかると

KMI 株式会社

▶ 岐阜県養老郡養老町船附561-1

0120 - 0117 - 82
FAX 0584 - 35 - 3550
www.kmi-k.co.jp

CUPON **自社社外新品を500円引き**

TDA 廃車・不要車 買取リサイクルパーツ販売

株式会社 多田自動車商会

あなたの愛車を、環境に配慮しながらいかに解体、整備・調整したリサイクルパーツとして、活かします!

リビルドエンジン・軽自動車エンジンを主に多数品揃え

リサイクルパーツ販売 / 廃車買取

廃車・不要車を買取ります。未来の地球のために安全な廃車を!

株式会社 多田自動車商会

▶ 兵庫県神戸市西区神出町田井266-1

0120 - 980 - 557
FAX 0794 - 89 - 2019
www.118-2.com

CUPON **廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品プレゼント**

軽自動車から大型車までどのようなお車でも見積り無料・買取OK

リサイクルパーツ販売 / 廃車

お客様のニーズに答えられるよう日々努力しております

株式会社 紀南パーツ

▶ 和歌山県日高郡みなべ町山内5 6

0739 - 84 - 2222
FAX 0739 - 84 - 2233
www.ngp.gr.jp/k707

CUPON **廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品を進呈**

M 有限会社 マスターズ Master's LTD Dealer Recycled Auto Parts

買取いたします 無料!

軽四やワンボックスなど 格安にてお貸しします!

部品注文は専門スタッフが迅速に対応します。 不動産・中古車買取ります。見積もり無料

リサイクルパーツ販売 / 車買取 / レンタカー

リサイクル部品で地域社会に貢献

有限会社 マスターズ

▶ 愛媛県松山市中野町甲923番地

089 - 960 - 8382
FAX 089 - 960 - 8386
masters-coltd.com

CUPON **レンタカーを利用していただいた方に 500円食事券1枚から進呈**

全国ネットでリサイクルパーツをお届けいたします。

株式会社 桃太郎部品

リサイクルパーツ販売 どんな車でも買い取り

車の買い取りやリサイクルパーツの販売を通じた循環型社会の構築を目標としています。

リサイクルパーツ販売 / 廃車買取

リサイクルパーツ全品保証付で安心。

株式会社 桃太郎部品

▶ 岡山県岡山市北区今保577

086 - 241 - 5678
FAX 086 - 246 - 2322
www.momo-parts.jp

CUPON **廃車1台につき農薬不使用「天晴桃太郎パイヤ茶」進呈**

エンジン1年保証 / その他の機能部品も保証付きです

Recycle Parts 株式会社 尼岡産業

「3つのR」で環境社会に貢献します

リサイクルパーツ販売

「3つのR」で環境社会に貢献します

有限会社 尼岡産業

▶ 福岡県北九州市若松区響町1-62-19

093 - 751 - 4182
FAX 093 - 751 - 8484
www.amaoka.net

CUPON **PCクリアー500円引きで販売**

北九州・苅田・行橋地区
廃車買取 / リサイクルパーツ販売

Authorized by ATM

リサイクルパーツ販売 / 廃車買取

確かな技術で高品質なリサイクルパーツを提供

株式会社 エイ・ティ・エム

▶ 福岡県京都郡苅田町鳥越町1-50

093 - 435 - 2082
FAX 093 - 435 - 2078
www.parts-atm.com

CUPON **廃車買取1台につき焼酎1本プレゼント**

地球にやさしい企業です。

カーターミナルでは、ELVの適正処理と、リサイクルパーツの有効活用を目指しています。
ELV = END OF LIFE VEHICLE (廃車)



株式会社 **カーターミナル**

環境マネジメントシステム ISO14001 認証取得工場 ① 053-444-0002 〒430-0843 静岡県浜松市南区福塚町 325-6

▶リサイクルパーツ販売 ▶廃車買取り

株式会社 **吉田商会**

愛知県豊橋市下地町字新道 29 番地

0532-53-3907

www.yoshida-shoukai.com



愛車を売りたい方
リサイクルパーツをお求めの方
吉田商会へご相談下さい

リサイクルパーツ(部品)販売 廃車受入 オリジナルバッテリー

まかせて安心 **“くるまのリサイクル”**



山陰地方 No.1 の解体実績
年間 14,000 台突破



引き取りも迅速に行います



全国 100 万点の在庫を瞬時に確認、即答します



私たちに
おまかせください



テクニカルクリーン
TECHNICAL CLEAN

株式会社テクニカルクリーン

〒689-3524 鳥取県米子市石州府 732-92
TEL.0859-27-5388 FAX.0859-39-3691

廃車の買取り、部品販売の
ご用命はテクニカルクリーンまで!

お客様第一主義・地方密着・三方よしを目指します

車の買取やパーツ問い合わせ、お客様のニーズに合わせて誠意をもってお応え致します

電話・ファックスするなら **今でしょ!!!**



株式会社 **ヤツヅカ**

人が集い部品が集う
愛媛県伊予郡松前町徳丸 233-4

TEL : 089-985-0111 FAX : 089-960-3020

www.yatsuzuka.jp ▶車買取 ▶リサイクルパーツ販売・買取



亀仙人

私たちは、リサイクル部品で地球にやさしい環境を創造します。

http://nakashima.gr.jp/



オートリサイクル ナカシマ

株式会社オートリサイクルナカシマ 大分県日田市上城内町 1365-3 TEL. 0973-25-6008 TEL. 0973-23-0327 (部品直通) FAX. 0973-26-0006
有限会社オートリサイクルナカシマ福岡 福岡県筑紫野市山家 4073-32 TEL. 092-926-6008 TEL. 092-926-6298 (部品直通) FAX. 092-920-3054

でも、有効期限の過ぎた発炎筒は...

火が着かない!
炎が小さい!
雨で火が消える!



なるほど、4年以上経過すると湿気っちゃうんだね...

ガラス破砕器具として!



発炎筒として!

有効期限切れの発炎筒を見逃していませんか?
期限は **4年間**
お客様の安心・安全の為に必ずチェック!



TEL : 03-6685-2024 FAX : 03-6685-2050

日本カーリット

検索

〒104-0031 東京都中央区京橋 1-17-10

日本カーリット株式会社

本誌12月号の「これがすごい! 2015」におきまして、写真の誤り及び型番表記の誤りが2点ございました。2点を再掲載すると共に、関係各位にお詫び申し上げます。

関西ペイント・関西ペイント販売

環境配慮型高仕上がり・高作業性ハイソリッドクリヤー
「レタン PG エコ HS クリヤー G」

自動車補修用の高仕上がり・高作業性を実現させたハイソリッドクリヤー「レタン PG エコ HS クリヤーシリーズ」の新タイプ。

同社は、自動車補修塗料市場における環境配慮型ハイソリッドクリヤーとして、2006年10月に「レタン PG エコ HS クリヤー Q」の販売を開始して以降、その優れた作業性(50°C/10分)やVOCを大幅削減した環境対応面について市場で高く評価されてきた。

今回、新たに開発したクリヤーは、同社独自の樹脂

開発技術により、高級感を与える仕上がり、ツヤ感を実現した最高レベルのハイソリッドクリヤー。ハイソリッド化により塗装回数を低減(2~3回→1~2回)することで塗料使用量が削減されるだけでなく、塗装直後の肌感が残るために肌が作りやすく、塗装作業も容易となる。

また、環境対応面においても、「特定化学物質障害予防規則(特化則)」「PRTR法」に対応しており、VOC排出量も大幅に低減が可能。

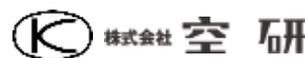


関西ペイント販売株式会社 東京都大田区南六郷 3-12-1 TEL: 03-5711-8903 URL: www.kansai.co.jp

空研

充電インパクトレンチ
「KW-E250pro」

Epro(イープロ)クラッチ機構を搭載した第2弾の充電式インパクトレンチで、自動車整備の分解組立作業、建設機械や橋梁、建築、造船等、長時間の組立作業に一段と能力を発揮いたします。Epro(イープロ)クラッチ機構の最大の特長は、ハイパワーで低振動・低騒音となっている。主な特長として、最大締付けトルク 750N・m を有しながら質量 3.6kg の軽量型である。さらに驚きのスタミナ、4.2Ah リチウムイオン電池 (21.6V) の搭載で出張作業も不安がない。新採用のブラシレスモータ&電子式スイッチ仕様で耐久性アップも実現している。



株式会社空研 大阪府羽曳野市野々上3丁目6番15号 TEL: 072-953-0601 URL: www.kuken.co.jp

パーツ物流センターを開設

自庫在庫 20,000点! 部品保証!

国内パーツを充実させることがリパーツプラスの使命です。



- ▶中古部品を探しているが中々見つからない。。
- ▶中古部品が高い!
- ▶中古部品の品質が悪い。
- ▶部品の有無の回答が遅い。

そんな、「困った」を解決!

Re:Parts Plus
リパーツプラス



USED AUTO PARTS
株式会社アイエス総合

宮城県登米市迫町佐沼字散田56-1

TEL: 0220-21-5153 FAX: 0220-22-2532 <E-mail>info@is-sogo.com <URL>www.is-sogo.com/

新発売

業界初!! デジタルでエンジン圧縮比を測定
エンジン圧縮比測定器

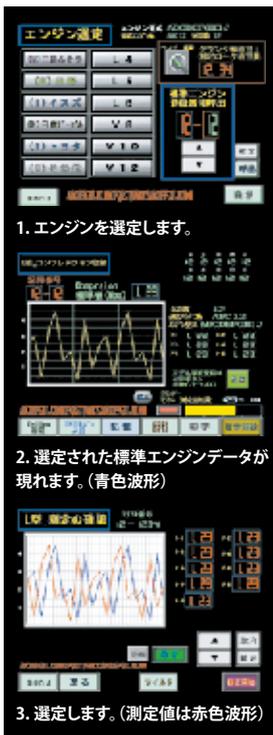


PAPATT 測太郎 ver.2.0

ぱ ぱ っ と そ ぐ た ろ う



面倒な圧縮比測定を PAPATT (ぱぱっと) 解決
誰でも簡単操作で品質向上
お客様の信頼度 UP
実車での測定が可能で効率 UP
エンジンの良否判定に最適
測定結果がプリントアウトできます



大型トラック用ディーゼルエンジンや 軽自動車用ガソリンエンジンにも対応!

最短 5 分
測定時間

誰でも簡単、確実にエンジン圧縮比を測定できます。

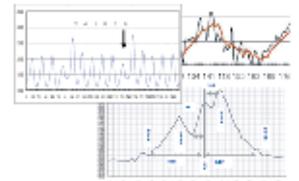
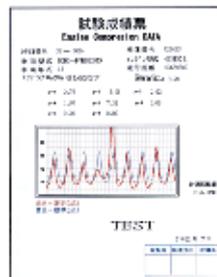
主な機能 エンジン圧縮比測定器 PAPATT 測太郎

● パワーと回転円滑度の同時観察

エンジンの性能は、パワー(対燃費)と回転の円滑度と耐久性の3点が重要です。当機は其の内の2点、パワー(パワーの源泉となるコンプレッション)と回転の円滑度を同時に観察する事で、圧縮が測れる測定器です。

● 簡単にコンプレッション測定

独自の技術で従来不可能とされた車載されたエンジンのコンプレッションも簡単に測定する事が可能になりました。陸、海上を問わず全てのエンジンに提案できます。



▲コンプレッションの測定
◀データの印刷も可能

カーコングランプリ 2015 店舗運営部門決勝大会を開催

カーコングランプリ工法部門決勝大会の記憶に新しい中、去る11月18日にカーコンビニ倶楽部スーパーショップ新山下店にて、カーコングランプリ店舗運営部門決勝大会および、表彰式が行われた。

全国加盟店にミステリーコール店舗チェックを行い、その中から上位15店舗が決勝大会にコマを進めた。店舗運営部門は自社の店舗運営方法や集客手段、受注拡大施策などを各店舗がプレゼンする。全国大会ということもあり、どの加盟店も高レベルな顧客対応と満足度向上のための施策を発表した。今日の事例は全国の加盟店が共有化するために発表し、内容をまとめた冊子を配布する。



「今大会は全体的にレベルが高く、票数の差も僅かであった。今後も継続して活動していき、地域の模範店となっていただきたい」と林成治代表取締役社長はコメントを残した。見学企業からは「明日から使える事例ばかりであった」という声も挙がった。

優秀賞がメカニック銚洋東金店（千葉県）、セキハツオートワークス（千葉県）、紀州整備工場松坂・多気店（三重県）、ワカマツ自動車（鹿児島県）の3社が最優秀賞と非常にレベルの高い大会であった。

ステンレスパイプマフラー

高品質なSUS304ステンレス&TIG溶接!

商品ラインアップ

GRX125・マークX
(17410-31440)

GRS181/GRS183・クラウン
(17410-31420/17410-31510)

GRS201/GRS203・クラウン
(17410-31781/17410-31791)

ZNE14G・ウィッシュ
(17420-22081)

ZZE124/NZE124・カローラ系
(17420-21120/17420-22070)

雪の多い地域でも純正と同じ品質の
錆びないステンレス製のマフラーを制作

輸入車や大型トラック等のマフラーもリビルト&制作致します! ぜひご相談下さい

株式会社 共伸商会

新潟県新潟市北区樋ノ入1389-3

TEL: 025-386-1555



有限会社 坂出自動車

香川県坂出市中央町 6-2
TEL : 0877-45-8485 FAX : 0877-45-8466

ガラパゴス的進化の究極系はここに極まれり！ 福祉車両専門店 坂出自動車

有限会社坂出自動車（香川県坂出市）

日本国における携帯電話の普及率は目覚ましいものがあり、昨今ではスマートフォンが勢いを見せている。しかし一方でガラパゴス化と呼ばれる現象が騒がれていた。携帯電話が「ガラケー（ガラパゴス・ケータイの略）」と呼ばれたのもそれである。世界標準（Android など）と異なる日本独自の進化を果たした携帯（i-mode など）を指して、同様に独自の進化を果たしたガラパゴス諸島の生物からその名を冠したのである。

進化の形は様々である、恐竜的に大きくなっていく（店舗を拡大、多店舗展開）企業もあれば、軽自動車の専門店や車検専門、钣金の内製化など、

環境の変化によって自社を増強するものもある。また、その環境の変化に対応出来ずに淘汰される企業も少なくはない。そんな環境・時代で、(有)坂出自動車（郷田 勝社長）は特長的な進化を果たしたといえる。

福祉車両の専門店として

香川県坂出市に店舗を構える坂出自動車を支えている柱が福祉車両である。販売台数は年間 100 台程度と数でいうならば、決して多くはない。しかし、その分内容の濃い車販が可能であり、利益率で考えれば圧倒的である。しかも絶対的なニーズが高く、全国からの問い合わせが後を絶えない。

「以前は様々なタイプの車を扱っていました。エアロ系やレース系など幅広く時代に合ったサービスを展開していました。様々なサービスや専門店を行う一方で、客層や発展性を危惧していました。継続性のない商材を販売しては息切れしてしまいますし、客層にしても決して良かったとはいえなかったからです。父の経営している当社に入る前、私はディーラーで働いていました。その際に、福祉車両のニーズがありながら、それに応えられなかったことがありました。世の中には福祉車両を求めている人がいるのだという潜在的なニーズを知り、社会貢献が出来るという考えから、12 年前に福祉車



バリアフリーのトイレは専門店ならではの



工場スペースも一般の工場と変わらない



ハイエースなどから軽、小型まで幅広く取り揃える

株式会社坂出自動車



専門店を全面にアピール



コンパクトクラスが人気である



父(社長)と子(専務)、相談は欠かさない



事務所入り口にも専門をアピール

両の専門店へと進路変更していきました。始めのうちは新車や中古車を買ってきて福祉車両の要の部分全部バラして覚えました。売れ筋や故障箇所、相場などゼロからの知識で始めました。1台販売していくと新しい知識を覚え、それが今では財産になっています。何より福祉車両は競合他社が少なかったことが一番の利点でした」と郷田亮一専務。福祉車両に焦点を絞ったことで成功を収めている。

整備から钣金、免税手続きまでワンストップで行って満足度アップ

同社の場合、一般的な車両の仕入れ方としては、オークションからの買い付けや店頭買取りがある。普通車と異なり、福祉車両は減税対象になるので、その手続きなども代行する。仕入れてきた車両は企業のロゴマークなどが入っているので、塗装の必要性も高く、仕入れから納車までは少々時間が必要となる。福祉車両の在庫は30台ほどある。リフトなど、固有の故障やトラブルが起きる車種を知識として

蓄積しており、効率的な仕入れと整備そして販売へと繋げることが必要になってくる。整備に対して、専門的な工具や設備は必要としない。必要なのは知識と情熱である。同社を見学した同業者が福祉車両ビジネスを展開しても長続きしないという。大体が3ヶ月ほどで回転率の悪さにあきらめてしまう。

全国展開はインターネットを活用する

「古くよりインターネットによる集客を行っており、デジタルコンバージョンさんとは10年前からのお付き合いをしています。わが社の成長を陰から支えていてくれました。特に全国展開して様々な病院や施設からオーダーが来るようになったのはホームページのお陰でありますから、インターネットの力は絶大であると、最近には身に染みております」と郷田専務。インターネットによる集客効果は高く、特に直接見に行くことが出来ない遠方の顧客からは見やすいホームページとなることを心がけている(19ページ参照)。遠方であっても自社から陸送をかけており、

万が一のために1年間の無料保証を付けている。国内を飛び越して、韓国にも福祉車両を販売したこともあるという。

未来を見越した動きで更なる進化をする

福祉車両のレンタカー事業も行っており、ユーザーの不意に来る福祉的需要に即対応出来るようにしている。急に福祉車両が必要になっても同社に聞けば対応できるというわけだ。既存客に関しては車検時などの代車となり、それでいて専門性の高い車両が借りられるとして、顧客からの評価は高い。車検台数も月間30台ほどであるが、钣金工場や整備ブースはフル稼働している。その理由は先述のロゴマークの除去塗装や補修、そしてアフターサービスなどの整備だ。中古であるが、顧客に満足度を与える仕事を行っている。

「法人客が多かったのですが、最近になって個人のお客さまも増えてきました。時代背景も多少変化しつつあるのだと思っております。今後は、自操式車両も取り扱っていかうと考えています。手でアクセル操作が出来る装置の企業とタイアップしていく予定です。福祉車両も自操式車両も固有のトラブルやメンテナンスが必要なので、アフターサービスも狙えます」と郷田専務。

恐竜が何故絶滅したか、という問いは諸説あるが、自動車整備工場が減っていく理由は明白だ。後継者問題や在庫の減少、販売台数の低下、ディーラーの囲い込みなどがそれにあたり、今後は車の整備が出来ない、などということも有り得る。進化に乗り遅れてしまっただけでは生き残ることは出来ない。坂出自動車の進化は他社と違った(ガラパゴス的進化)進化を遂げている。

圧送式ATF全量交換&クリーニング

GS-AT1
Full Auto Torukin Changer



自動重量計測で正確な交換を実現!!

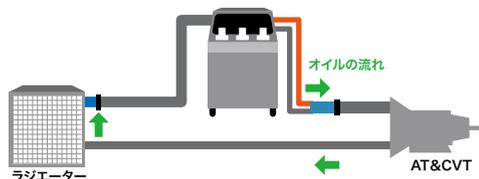
5つのフィルターでスラッジを除去!!

車に優しく作業性をアップ!!

オイルクーラーのスラッジも除去

全自動 クーラーラインモード

- オイルラインに接続して高い交換率で交換が可能!
- オイルクーラーの汚れ、スラッジをクリーニング!
- 多走行車にもお勧めできる付加価値サービスです!



らくらく簡単!クイック交換!

全自動 レベルゲージモード

- ボンネットを開け、レベルゲージから交換するだけ!
- 2ホース・2ポンプで理想的な交換を実現!
- スピーディなサービスでニーズを逃がしません!

価格 GS-AT1 **¥400,000** (税別)

www.atfチェンジャー.jp

AUTEL Automotive Diagnostic

www.autel.jp

MaxiSys

アンドロイドOS
タッチパネル

スムーズな起動
診断速度も速い

- オールラウンドに対応するスキャンツール
- 日本語表示 日本語入力 Bluetooth
- Wi-Fi 5メガピクセル内蔵カメラ

50メーカー以上に対応



MaxiSys の機能

- ▶オートスキャン・コントロールユニットスキャン (故障コードの読取、消去) / パワートレイン: エンジン、トランスミッション シャーシ: ABS、エアマチック、4WD / ボディ: エアバッグ、ドア、シート インフォメーション: インストルメントクラスター / エアコン: オートマチックエアコン、ヒーター
- ▶ライブデータ (実測値) ▶アクティベーション (コンポーネント強制駆動) ▶アダプテーション (初期設定、初期学習) ▶プログラミング / コーディング (新規設定、設定変更) ▶サービスマニュアル (点検時期、オイルサービス)



SMART EVOLUTION DIAGNOSTICS, FAST SMART MOBILE POWERFUL

現代に対応する次世代スキャンツール AUTEL の最新技術が今ここに「MaxiSys」としてデビュー

MaxiSys Pro ¥380,000(税別) MaxiSys Std ¥300,000(税別) MaxiSys Mini ¥280,000(税別)

お求めは正規販売代理店まで

- 株式会社オートメーション [本社(福岡県)] TEL: 092-504-0124 [広島営業所] TEL: 082-545-0124
- 株式会社小田オート(大阪府) TEL: 06-6998-8550
- 株式会社アウトハーフェン(関東ディーゼルの) [部品事業部] TEL: 043-208-5775 [水戸営業所] TEL: 029-241-8671

- 株式会社オルタライフ [本社] TEL: 048-449-6570
- 株式会社協和自動車 [港営業所] TEL: 03-3456-1851 [江東営業所] TEL: 03-3682-7301 [世田谷営業所] TEL: 03-3483-7201
- シナジー(株) [営業部] TEL: 052-202-0022
- 株式会社新生商会 [本社 営業部] TEL: 03-3433-7236

- 株式会社TAKUMI [本社] TEL: 058-398-5753
- 株式会社ゼクセル販売九州 [本社(福岡県)] TEL: 092-963-3485 [大分 SC] TEL: 0975-53-5053 [宮崎 SC] TEL: 0985-51-6255
- 株式会社浅間自動車部品 [本社(東京)] TEL: 03-3501-0271
- 株式会社カレント自動車 [パーツサプライ事業部] TEL: 026-214-9905

- 高輪ディーゼルの [本社(東京都)] TEL: 03-3799-6666 [埼玉支店] TEL: 048-290-0123 [群馬支店] TEL: 0270-26-7701 [栃木支店] TEL: 0285-56-2601
- 株式会社辰巳屋興業 [東京支店] TEL: 03-3696-6101
- 株式会社長坂パワック [本社(長野県)] TEL: 026-227-2232 [新潟第一営業所] TEL: 025-275-2233

- 株式会社中村オートパーツ [練馬営業所] TEL: 03-3904-5441
- ニューエンパイア商事 [本社(東京都)] TEL: 03-5427-6240
- FAIA 外国自動車輸入協同組合 [部品事業部] TEL: 049-228-5300
- 株式会社福田部品 [営業企画推進部] TEL: 011-218-3180
- 株式会社藤宮自動車商会 [外車パーツ課] TEL: 011-876-2301



輸入車部品のことなら

Auto Parts BANANA 

**輸入車部品問い合わせ用
FAXフォーム**

Auto Parts Trade System

APTS

純正・OEM・社外部品をお安くご提供！ 輸入車なら何でもOK！
お問い合わせだけでもOK！ お気軽にお問い合わせ下さい！！

※希望する物へ○をして下さい

注文・見積り・在庫確認・イラスト

社判もしくはお名刺をお願いします

お客様情報

お名前			
お電話番号			
FAX番号			
ご住所	〒	都・道・府・県	

車両情報

車名/モデル			
車体番号			
型式			

お問合せ情報

部品名	部品番号	数量	定価	仕切り	備考
1					
2					
3					
4					
5					

商品代金合計 ¥10,000(税別)で送料無料(沖縄・離島は除く)
在庫が有るものは夕方16:00までのご注文(入金確認)で当日発送致します。

部品お問い合わせ窓口

 04-7189-7030  04-7187-4406 <http://www.ap877.com>

最新情報の新たな入手ルート

All is Safty & Relief car Life

すべては安心・安全な
クルマ社会実現のために

一般財団法人 日本自動車補修溶接協会

整備工場もスキャンツールを導入し 電子整備に対応すべし

補助金制度が2年目を迎えるなど、国もその必要性を認めた感のあるスキャンツール。しかし、導入が必要なのは整備工場はもちろん、車体整備工場として例外ではなくなりつつある。

例えば、エアバッグは交換すると、その交換したという事実が車載コンピューターに記録されるが、輸入車の多くは交換後にスキャンツールで適切な処置を行わなければ、エアバッグが正常に作動しなくなるのだ。

また、近年採用が増えてきた超高張力鋼板部品にスポット溶接を施す際、大電流による悪影響が懸念されるため、センサー類のコネクターやバッテリーのマイナスターミナルを外してから溶接作業をすることになる。当然、作業後は外したコネクターを現状回復することになるが、ここでスキャンツ

ールを接続して確認することで、コネクターの接続忘れ→事故の可能性を未然に防ぐことが可能なのである。

スキャンツールの使い方を含め 最新情報の入手ルートを確保すべし

さらにいえば、先ほども触れた車体整備業の本職ともいべき超高張力鋼板部品をスポット溶接するには、一般的な軟鋼に比べても大電流・高加圧力といった溶接条件が求められると共に、実際の溶接作業においては電流値、加圧力値、通電時間といったスポット溶接条件などの技術情報を「定期的に」入手できる環境にないと、もはや業を継続できないといっても過言ではない。

願わくば、使いこなすまでには、やはりある程度の情報が必要なスキャンツールの最新情報も合わせて入手できる環境があればといったところのだが……。

最新技術情報ルートとして JARWAに加盟すべし

こうした要件を満たしているのが、一般社団法人日本自動車補修溶接協会（略称：JARWA、吉野一会長）である。同協会は、国土交通省及び日本自動車車体整備協同組合連合会と共に「車体整備事業の高度化・活性化に向けた勉強会」の構成団体でもある。先ほどのスポット溶接関連でいえば、自動車メーカー各社の協力の下、スポット溶接条件に関するデータベースを構築しており、適切な性能のスポット溶接機の紹介も含めた情報提供を行っている。

また、最新の技術情報を活かすためには受け手も日々レベルアップが必要ということで、Eラーニングを使った教育環境や日々の困りごとを相談できるコールセンターなども備えて会員のサポートに努めている。

スーパーハイテン対応スポット溶接機設置事業者	<ul style="list-style-type: none"> ・ 超高張力鋼板に対応したスポット溶接機を備え、当該溶接機の能力に応じた溶接が適切に実施できる環境を整えていること ・ 高度化車体整備技能講習修了者がいること
高度化車体整備技能講習修了者	<ul style="list-style-type: none"> ・ 車体整備士であって、別途、日車協連が策定する高度化対応を目的とした車体整備士再教育プログラムを受講していること
汎用スキャンツール設置事業者	<ul style="list-style-type: none"> ・ 汎用スキャンツール標準仕様機を備えていること ・ 高度化車体整備技能講習修了者がいること

車体整備業のあるべき姿

出典：車体整備の高度化・活性化に向けた対応（中間報告）（平成27年、国土交通省）

入会キャンペーンで弊社発行「**簡単マイナンバー**」をプレゼント！



一般財団法人

日本自動車補修溶接協会 03-5829-4811

日本自動車補修溶接協会

検索

<https://jarwa.or.jp>

A NEW STANDARD FOR WET ON WET PRIMER

自動車のパーツ交換修理における「品質」と「作業性」を両立
ウェットオンウェット仕様に最適な多用途プライマー

COODE^{コーデ} Wet on Wet PRIMER + Plus

コーデ ウェットオンウェット プライマー プラス

- 電着パーツ研磨時の鉄露出部への防錆効果
- 上塗りのような塗装感と平滑な肌の実現
- ELS※による上塗り塗装回数適正化

※ELS:最適明度システム



関西ペイント販売株式会社 自動車補修塗料販売本部
〒144-0045 東京都大田区南六郷3丁目12番1号 TEL.03-5711-8903 FAX.03-5711-8933

関西ペイントホームページ
www.kansai.co.jp

「せいひ界」 [ISSN 0283-5569]
平成28年1月号 (毎月25日発行) 平成27年12月25日発行/通巻600号 (第47巻・第1号)
■ 発行人/入村健二郎 ■ 発行/株式会社せいひの広報社 〒144-0051 東京都大田区西蒲田6-36-11 西蒲田NSビル5F
■ TEL 03-5713-7603 ■ FAX 03-5713-7607 ■ URL www.seibikai.co.jp ■ EMAIL info@seibikai.co.jp
Published by SEIBIKHOSYA せいひの広報社
¥0 FREE PAPER