

先着3名様に1万円プレゼント実施中!
クーポンや広告を利用して応募しよう!



Published by
SEIBIKOHOSYA
株式会社

せいび界

2

業界初!フリーペーパー

| FREE PAPER | ご自由にお持ち帰りください。

FEBRUARY.2016 VOL.601

平成28年2月号(毎月25日発行) 平成28年1月25日発行/通巻601号(第47巻・第2号)

¥0

2016
自動車業界誌広報協力会

3月車検シーズン到来! 必見! 明日から使える 単価アップ術 10選!



今後無くなる仕事! 潰れる会社の共通点!
あれから5年...被災地で頑張る整備工場!
今こそ組織を活用しよう

新車を何故売らない! 新車を売ってアフターで儲ける! 紹介料を貰ってどうする! 直ぐにFAXを!

今から使える
新車見積りシート付き!
直ぐにFAXを!

カスタムカーの祭典! 特集!
東京オートサロン
2016

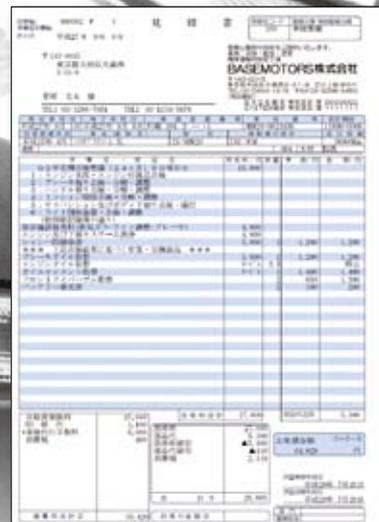
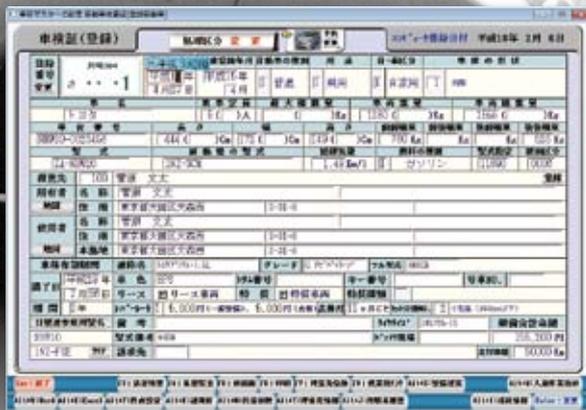
TOKYO AUTO SALON
2016

自動車整備業向けフロントシステム 業界No.1の実績!

MOTORJIM
[モータージム エフゼロ]



操作は簡単! シンプルさと速さが売りです!



業務スピードアップ!

フロント作業の効率のUP!

コスト削減!

安心のサポート体制!

車両販売

車検

Approach Cycle

日常業務の中でお客様とコミュニケーションの機会を多く得る事で、顧客接点を増加させ、車検を軸とした生涯取引による入庫回数、売上げアップを目指しましょう。

一般整備

自動車保険

定期点検

事故車修理・板金塗装

■コールセンターでの電話・インターネットオンラインサポート、および専任サポート訪問。

■故障時の代替マシン貸出サービス有。

※現在お使いの整備フロントシステムより、大切な「顧客」「車両」「整備履歴」データの移行も可能です!安心してご利用いただけます。

基本機能(一例)

- 得意先管理 ●車両管理 ●各種請求書作成
- 車検案内管理 ●各種法定帳票印刷 ●車両販売管理
- 集計業務 ●BP見積もり(別途OP)

当社WEBより「ネットdeデモ」にてデモンストレーションをご覧ください。

<http://www.basesystem.co.jp/>

30
お陰様で30周年

BASE SYSTEM

ベースシステム株式会社

〒143-0015 東京都大田区大森西3-31-8 ロジェ田中ビル6F
TEL:03-3298-7051(代) FAX:03-3298-3493

札幌営業所/盛岡営業所/関東営業所/東京第1営業所/東京第2営業所/大阪営業所/福岡営業所

サポートコールセンター 営業時間 9:00~18:00



0120-437-460

専任のサポートが訪問、電話、インターネットを利用したオンラインサポート(遠隔操作)にて対応致します。また、故障時には代替マシン貸出サービスにて対応致します。 ※一部対応できない場合もあります。

少子高齢化や若者のクルマ離れなどにより、保有台数は減少傾向…
新規客獲得より既存客の満足度アップ、生涯顧客化が優先課題!
だったら、ヘッドライトの黄ばみを除去する…

PC クリヤー

ヘッドライト専用 環境配慮型特殊塗料

① 耐久性 *Durability* 約 2 ~ 3 年

徹底的にこだわり、実現したのはその耐久性。
一度の施工で約 2 ~ 3 年の脅威の耐久性を実現しました。ぜひ一度体感してください。※注

② 経済的 *Low cost* 作業時間 約45分

ヘッドライト交換ではなく、PC クリヤーの施工で
コストを大幅に削減できます。作業時間も短時間です。もちろん、価格設定にもこだわりました。

③ 安全性 *Safety* 照度アップ

夜間や暗所での運転において、施工前との差が、
大きな違いとなって現れます。照度が大幅にアップし、
ドライバーの安全に大きく貢献します。

④ 環境配慮 *Ecology* VOC 削減

環境への優しさにこだわりました。開発に当たり、
人や地球環境に十分配慮した材料を使用した製品を
長期間試行錯誤し、完成させました。

PC クリヤー施工工程 作業時間は 約45分



着脱



研磨・足付け



マスキング脱脂



PC クリヤー塗布



乾燥



磨き作業・仕上り

※注 施工状況・使用環境により耐久期間は若干異なる場合があります。

開発元：技術的なお問い合わせは

直販もやっています!

販売代理店

ACK 株式会社
オートクリエーター

〒802-0826 福岡県北九州市小倉南区横代南町 4-4-14 FAX 093-961-9294

☎ 093-961-9290 🌐 www.pcauto.jp

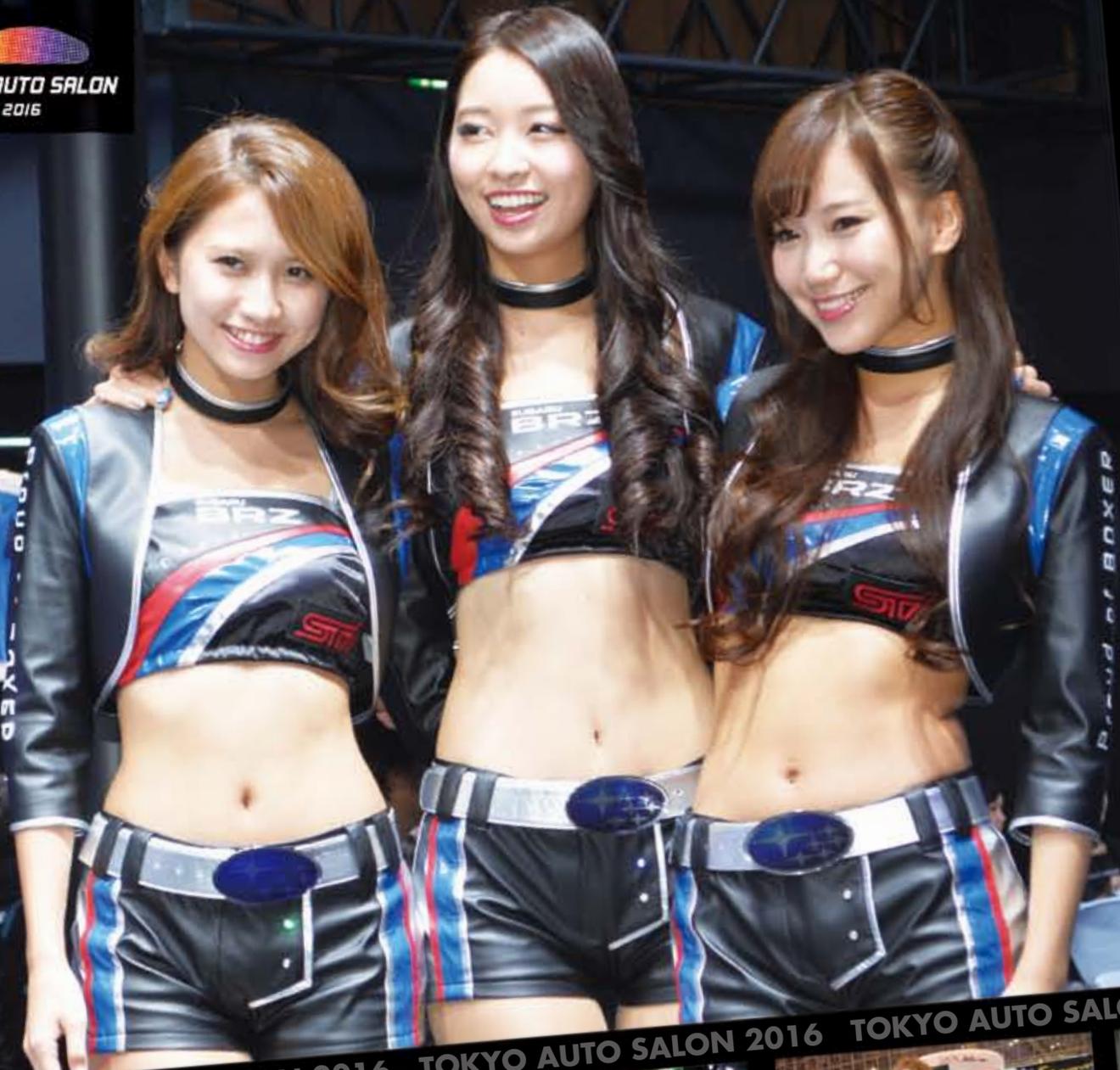
株式会社 尼岡産業

〒808-0021 福岡県北九州市若松区響町 1-62-19
FAX : 093-751-8484 e-mail : info@amaoka.net

☎ 093-751-4182



TOKYO AUTO SALON
2016



2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016



2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016



Liberty



TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016



TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016



TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016



TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016



TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016



TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016

カスタムカーの祭典!

東京オートサロン 2016

3日間で 325,501 人の来場者!



今回で 34 回目を数える「東京オートサロン 2016」は、出展者数が過去最多の 447 社、出展車両台数が過去最多の 880 台、展示ブース総数も過去最大の 4,265 小間とオートサロン史上最大規模で開催した(2016 年 1 月 15 日~ 17 日)。また、前回の来場者数は、2012 年以来 4 年連続で過去最大来場者数を更新しており、今回は 325,501 人を記録した。

▶ 誌面では紹介しきれなかった熱いイベントの写真を WEB 上で公開! <http://www.seibikai.co.jp/>

せいび界

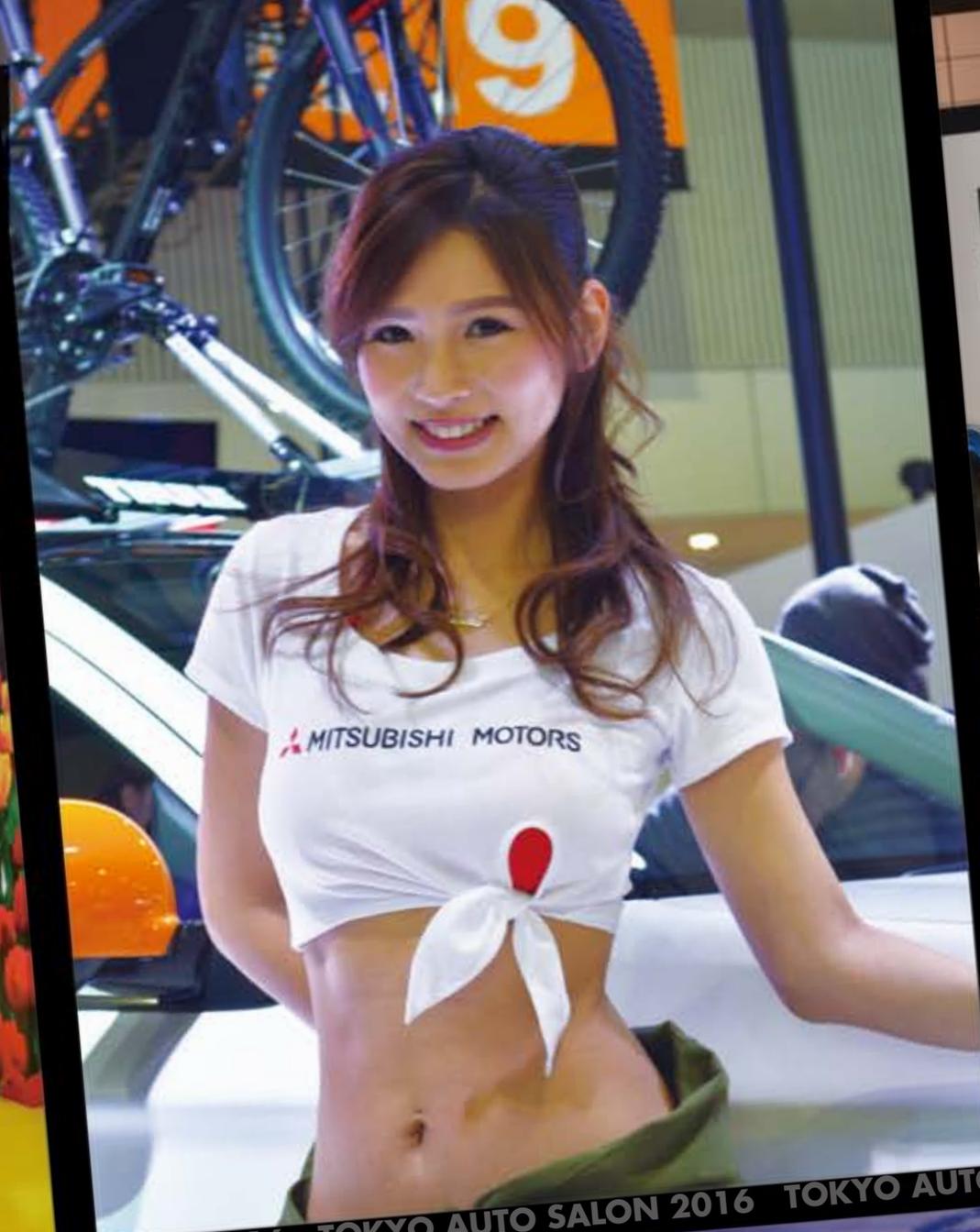
検索



せいび界
vol.601 FEBRUARY 2016

05

TOKYO AUTO SALON
2016



TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016



TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016





2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016



ON 2016 TOKYO AUTO SALON 2016 TOKYO AUTO S



▶ 誌面では紹介しきれなかった熱いイベントの写真をWEB上で公開! <http://www.seibikai.co.jp/>

せいび界 検索



あれから5年…被災地でがんばる整備工場 オートガレージ

宮城県東松島市

東日本大震災の直撃を受けた東松島市

2011年3月11日に発生した東日本大震災は被災地のみならず、日本国民全てを震撼させた。被災地の一つである東松島市は日本三景の一つでもある松島を擁するなど、自然情緒溢れる都市だ。そんな東松島市で地域に根ざした钣金工場、オートガレージ（岡壮彦代表取締役社長）もまた震災の直撃を受けた。

「あの日あの時間に、私は丁度会社



岡壮彦 代表取締役社長

にいました。地震による被害を最小限に食い止めるべく社員を帰宅させ、片付けを行っていた際に津波が押し寄せてきました。命の危険を感じて車で避難しましたが、途中で車が水没してしまい、極寒の中泳いで避難所へ向かいました。家族とも連絡が取れない中で、常務にメールでSOSを送りました。返ってきた返事は『マジですか?』と緊張感のないものでした。確かに実際に直面していない人間からすれば、にわかには信じられないものであると思います。とにかく常務の支援もあって家族とは再会出来ました。しかしながら問題なのは預かっていたお客さまの車です。当時は電気や水道が1ヶ月から3ヶ月ぐらい通っておらず、またガソリンもなく、携帯電話でも連絡ができず、会社も全壊でパソコンのデータも失われ、お客さまへの連絡も不可能な状態でした。お客さまに謝る毎日が続きました。お客さまからは『電話もよ



松島の自然も今は蘇りつつある

こさないでふざけるな。俺の車はどうした、震災の影響なんか関係あるか』と厳しい叱責を受けることもありました。工場まで来られたお客さまの中には現状を目の当たりにしたことで理解を示してくれる方もいらっしゃいました」と当時を語る岡社長。

地震は日本国民にとって馴染みの深い自然現象の一つである。その影響は特に沿岸部であれば津波や弊害を伴う。同社の場合、咄嗟の判断で社員を帰宅させ、岡社長自身も無事避難する



現在交通量のある街道となっている

ことが出来たものの、待っていた現実
は厳しいものであった。そんな中であ
っても顧客や仲間からの支援を受けた
こと、人との暖かさに触れたことを岡
社長は涙ながらに語った。

綱渡りの毎日

「同年4月半ばから車を津波で流さ
れてしまった方から代替車の受注を頂
くようになりましたが、銀行も機能して
いない、現金もない、オークションに
も出かけられないという三重苦に見舞
われてしまいました。そんな中でも、
何とか事業再開に向けた動きをしまし
た。しかし、不安を抱えた状態では社
員を満足に働かせることは出来ませ
ん。苦渋の決断ではありましたが、一旦
社員を解雇しました。自転車操業の毎
日が続く中で、弊社が加盟しているDRP
ネットワークやロータスの仲間には本
当に助けられました」と岡社長。社員
に対する想いやお客さまの要望に対す
る責任感など、経営者の鑑ともいえる
行動をみせた甲斐もあって、無事
2012年10月に工場を再建できた。

もう一度人生を貰った

工場を再建した場所は被災した場所
と全く同じ場所である。立地上は不利
でありながらも幹線道路に面している
こともあってか、現在では入庫が安定
している。既存顧客も同じ場所で事業
再開したことに安心感を覚えたとい



津波の被害の爪跡を未だ残す

「震災の特需もありましたが、それに
頼ることなく改めて自社の強みをお客
さまに理解して頂くことに腐心しまし
た。やはり我々は地域密着の業種です
から、地元のお客さまのために同じ場
所に工場を構えました。泣く泣く解雇
した社員達が戻ってきてくれたことも本
当に感謝しています。回りの方々に支
えられていたことを本当に実感出来ま
した。震災があったからこそ、新しい
人生を歩むことが出来たと今では思
います。これまで以上にお客さま、社
員達を幸福に出来るように頑張ってま
いります」と岡社長。

震災を乗り越え更なる経営手腕に磨
きを掛けていく。社員満足度や顧客満
足度など今まで以上に意識をするよ
うになったのは、言うまでもなく、震災
にあったからこそとまで言い切れるほ
ど、マイナスの事象をプラスに捉えられ
るというのはとても素晴らしいことであ
る。明日はわが身とまでは言わないが、
お客さま、社員、取引先や仲間など自
社を表や陰から支えている人々に感謝
の念を込めて頂ければと思う。



工場内は整頓されている



人材教育等も行うようになった

株式会社 オートガレージ

宮城県東松山市矢本字下前 72-1
TEL : 0225 - 83 - 7321
FAX : 0225 - 83 - 7320

簡単 マイナンバー

これだけやれば大丈夫

自動車整備業・中小企業が対応すべきこと



監修：税理士 笹川朝子

簡単解説

マイナンバー制度は知らなかったでは済ませられません！
もしもナンバーを流出させてしまったら？
運用にあたっての注意点・必要最低限のやらなければ
ならないことを簡単解説。担当者必読の一冊

- ・必要最小限の対策方法を掲載
- ・今やるべきことをチェックできる
- ・制度についてわかりやすく解説

価格：**300** 円 / 1 冊 (税込・送料別)

A5版 / 本文約 30 頁

監修：税理士 笹川朝子

マイナンバー制度についていち早く取り組み、その活動が日本経済新聞に大きく取り上げられる。

ワールドビジネスサテライト（テレビ東京）にも出演。制度開始によって社会保険未納問題が多々発生する危惧を警鐘する。セミナーも数多く行っており、各メディアも注目する税理士です。

- 04 … 従業員に対して、事前の通知をしましょう
- 06 … 従業員に対して、通知カードの受け取り方について教えましょう
- 08 … 本人確認には「番号確認」と「身元確認」が必要です
- 10 … 従業員・家族に対して、本人確認を行いましょ
- 12 … 重量税還付申請をする場合はお客さまから法人番号もしくは個人番号を取得しましょう
- 14 … 税理士、土地の貸主など外部の支払い先に対して本人確認を行いましょ
- 16 … 会社としてのマイナンバーの保管方法を決めましょ
- 18 … 4つの安全管理措置
- 20 … データ廃棄のルールを決めましょ
- 22 … 総務・経理の仕事はこう変わります
- 24 … 法人に届く法人番号とは何でしょうか
- 26 … マイナンバー対策 チェックリスト
- 27 … マイナンバーに関する Q&A 集（抜粋）
- 29 … 特定個人情報保護基本規程を作成しましょ
- 30 … 特定個人情報取扱手順を作成しましょ

書籍注文書 FAX. 03-5713-7607

購入冊数

冊

※送料 10 冊につき 100 円 (税込) 100 冊以上の場合送料無料
※お支払いは、商品と同封の請求書でお支払いください。

会社名		電話	
氏名		FAX	
届け先	〒□□□□-□□□□		
住所			
e-mail			

今後の新製品等のご案内等に利用させていただきます。
またメルマガ配信なども企画しております。ぜひご記入ください。

クレジットカードでお支払いを希望の場合は、yahoo ショッピングサイトよりご注文いただけます。ショッピングサイト内で「せいび広報社」と検索してください。

株式会社せいび広報社 TEL：03-5713-7603 URL▶ <http://www.seibikohosya.com/>



おかげさまで 600 号突破！

今後も有益な情報をタイムリーにお届けしてまいります。

特集

- page04 イベントリポート
東京オートサロン 2016
- page08 あれから 5 年・・・被災地で頑張る整備工場
元気印工場訪問 (株式会社オートガレージ (福島県))
- page16 明日から使える単価アップ術 10 選
- page20 緊急企画 今後なくなる仕事

自動車整備

- page12 整備工場における故障診断整備のススメ
アクチュエーター・アクティブテストの活用方法 ②
- page22 整備工場のためのインターネット活用講座

お役立ち情報・コラム

- page17 こんな風景見たことありません Car?
- page18 モーター代理店 BC と創る保険販売体制づくり
- page21 隣の芝生は何色だ?
- page25 内海正人先生の労務相談室 

製品関連他

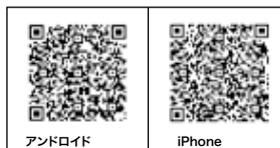
- page24 注目の商品・サービス

せいび界が進化しました！
整備業界初 AR 対応フリーペーパー

スマホを表紙にかざすと、誌面にコンテンツが飛び出します。AR 対応になり、誌面だけでは載せられない様々な情報を発信可能になりました。画像はもちろん動画など、今までにはないコンテンツをご提供してまいります。

ご利用には専用のアプリをインストールする必要があります。専用アプリ「Layar」は全世界で 1,000 万ダウンロードを超える NO.1 AR アプリです。ご安心してご利用いただけます。

画像などを登録したいお客さまは編集部までご連絡をお願い致します。



アンドロイド

iPhone

せいび界

2016 年 2 月号
平成 28 年 1 月 25 日発行
(毎月 25 日発行)
通巻 601 号 (第 47 巻・第 2 号)

■発行

株式会社せいび広報社
〒144-0051
東京都大田区西蒲田 6-36-11
西蒲田 NS ビル 5F
TEL 03-5713-7603
FAX 03-5713-7607
URL www.seibikai.co.jp
EML info@seibikai.co.jp

発行人：入村健二郎

編集長：八木正純

編集：石川竜平

WEB 担当：榊原 慎

制作：有限会社ダイキ

印刷：有限会社ダイキ

■配布協力

【整備振興会・団体】

一般社団法人札幌地方自動車整備振興会
一般社団法人宮城県自動車整備振興会
一般社団法人群馬県自動車整備振興会
一般社団法人京都府自動車整備振興会
一般社団法人佐賀県自動車整備振興会
一般社団法人東京都自動車事業振興協会

【地域部品商】

株式会社大館自動車部品商会
株式会社永瀬パーツ
有限会社松江自動車用品商会
明治産業株式会社

【その他関連事業者】

株式会社アートパーツ長野
株式会社アイエス総合
あいおいニッセイ同和損害保険株式会社
有限会社尼岡産業
株式会社エイ・ティ・エム
株式会社オートリサイクルナカシマ福岡
株式会社カーズターミナル
株式会社カーセブンティペロブメント
株式会社カーベル
株式会社川島商会
株式会社紀南パーツ
株式会社共伸商会
株式会社久保田オートパーツ
株式会社コバック
有限会社佐藤商会
株式会社サンケイ商会
システムオートパーツ西日本ブロック各社
株式会社多田自動車商会
株式会社辻商会
株式会社テクニカルクリーン
株式会社永田プロダクツ
株式会社ナプロアース
株式会社福島リパーツ
ベースシステム株式会社
株式会社ホリアー
株式会社桃太郎部品
株式会社ヤツツカ
株式会社ユビック
株式会社吉田商会
有限会社和気商店

■お知らせ：Web 限定の記事もございます。



のマークは関連記事を Web で閲覧できます。(>> www.seibikai.co.jp) Web 版も全て無料

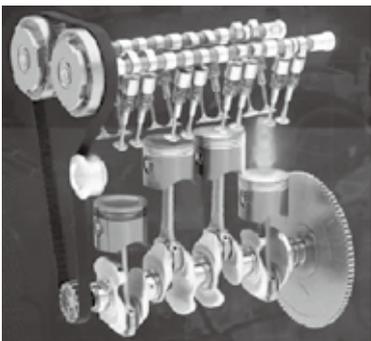


整備工場における 故障診断整備 のススメ

アクチュエーター・アクティブテストの活用法②

トラブルシューティングを活用する

前回、電動ファンの作動原理と電動ファンの回らないトラブルについて、どのようにトラブルシューティングしていくかを問いました。もちろんヒューズに問題がないことが前提ですが、電動ファンの動作する仕組みの中には水温センサーとコンピューターがあります。まず、疑わしいのは水温センサーとコンピューター、そして電動ファン本体になります。ここでアクティブテストを行うのですが、スキャンツールから指示を出して電動ファンが回れば、コンピューターからの配線の電動ファンに問題が無いことが分かります。もし回らなければ電動ファン本体もしくは配線が怪しいと



いうことになります。

このようにアクティブテストは、部品単体でのテストを行うことで怪しい部分を切り分けるのに役立つ機能なのです。もちろんこのように切り分けたとしても早急に原因を決め付

けるのではなく、水温センサーやコンピューターを確認する必要もあります。総合的に判定し、結果を導くのがプロの仕事です。

シリンダーバランステスト

シリンダーバランステストという言葉聞いたことがあると思いますが、この機能は特定のシリンダーが点火していない場合の確認作業になります。例えば、2番シリンダーが故障している場合、アクティブテストで1番から順番にインジェクターを停止させても2番には変化がないはずで、そこで、2番の点火系に問題があることが分かります。

それ以外にも現代の車はコンピュー



ター化が進んでいます。ライト、ウィンカー、ホーン、ワイパー、パワーウィンドウ、ドアロックなどがアクティブテストで動かせるようになってきています。各々の部品に問題があるのか、それらに付随する部品や配線に問題があるのかを明確に出来ます。

車両が多機能になって来ている、しかしながらスキャンツールを活用すれば単純に不具合を発見出来る。警告灯を消すだけのスキャンツールから多機能なスキャンツールにステップアップするとともに、使いこなす努力と勉強をして頂きたいと思います。

監修：ポッシュ株式会社 長土居大介

GEN UINE 高品質! 高性能!

Seiken ブレーキパーツ

フルード



MEIJI 明治産業株式會社

本社：東京都港区赤坂1-1-12 〒107-0052 電話03(5563)8855番(代表)
ホームページ：http://www.mesaco.co.jp/

●営業所

札幌 011(822)0155
仙台 022(235)1551
宇都宮 03(5574)7860
大宮 03(5574)7860
東関東 03(5574)7860

八王子 03(5574)7860
横浜 03(5574)7860
名古屋 052(331)8621
大阪 06(6458)7451
広島 082(292)8511

四国 087(804)7011
福岡 092(411)0836
鹿児島 099(257)5052
沖縄 098(856)6880

●製造元 ISO9001・ISO14001認証取得 JIS認定工場
Seiken 制研化学工業株式会社

本社：東京都港区赤坂1-1-12 明産溜池ビル9F 〒107-0052 電話 03(6684)4181
ホームページ：http://www.seiken.com/

静岡工場 静岡県菊川市赤土1220
〒437-1507 電話 0537-73-2911
真岡商品課 栃木県真岡市松山町8-1
〒321-4346 電話 0285-80-6131
上田商品課 長野県上田市諏訪形1486
〒386-0032 電話 0268-29-1152

新車お見積り依頼シート

下記内容をご記入の上、ファックスにてお問い合わせください。ファックスにてご回答いたします。

車種		メーカー	
グレード		型式	
オーダー記号		本体価格(税抜き)	
車体色		ミッション	
内装色		駆動方式	

メーカーオプション	価格(税抜き)	ディーラーオプション	価格(税抜き)

登録地		希望ナンバー	有・無
-----	--	--------	-----

★御社についてご記入ください。

※TEL・ファックス番号は必須、ゴム印でも可

ご担当者	
店舗名	
会社名	
住所	
電話	
FAX	

- ・ディーラーの営業状況によりご回答に時間がかかる場合がございます。
- ・土、日、祝祭日の受付分については翌営業日以降にご回答させていただきます。
- ・エリアによっては対応ができないケースがございます。
- ・3月31日依頼分まで有効となります。
- ・一社あたり依頼は3台までとさせていただきます。



—————ファックス送信先—————

FAX : 03-5565-0203

サービス提供会社



株式会社 **ビークルネクスト**

〒104-0061 東京都中央区銀座 2-11-8 第22 中央ビル 7 階 TEL : 03-5565-0202

AUTO TENSIONER

リブエース・エコとのセットで快適な走行空間を

地球に優しい エコなアイテム

国内純正品シェアNO.1

オートテンショナによりエンジンドライブシステムに必要な最低張力を与えることができ、従来のようなベルトの再張り調整が不要となり省燃費、高伝動、メンテナンス性に優れた性能を発揮します。

オートテンショナ
AUTO TENSIONER

BANDO バンドー化学株式会社

<http://www.bando.co.jp>

ステンレスパイプマフラー 高品質なSUS304ステンレス&TIG溶接!

商品ラインアップ

GRX125・マークX
(17410-31440)

GRS181/GRS183・クラウン
(17410-31420/17410-31510)

GRS201/GRS203・クラウン
(17410-31781/17410-31791)

ZNE14G・ウィッシュ
(17420-22081)

ZZE124/NZE124・カロラ系
(17420-21120/17420-22070)

雪の多い地域でも純正と同じ品質の
錆びないステンレス製のマフラーを制作

輸入車や大型トラック等のマフラーもリビルト&制作致します! ぜひご相談下さい

株式会社 共伸商会

新潟県新潟市北区樋ノ入1389-3

TEL: 025-386-1555

明日から使える車検単価アップ10選

3月は年度末に当たり、黙っていても売上が上がる時期だ。特に自動車産業にとっては最大の繁忙期といえる。そんな中で、いつも通り営業するのではなく、一歩踏み込んで車検の単価を上げてみよう！というのが今回の企画である。車検単価を上げるための方法をまとめてみたので参考にして頂ければと思う。

① 車検基本料金を上げる

これは一番簡単な単価を上げる方法である。とはいえ、今更値上げなんて出来ないと言口を揃える経営者も多い。しかし、基本料金2万円の車検コースと5万円の車検コースといわれて、どちらを選ぶかは顧客が決めること。5万円を選ぶ客層を獲得出来れば、これまでの2.5人分の顧客を獲得したことになる。5万円分差別化する内容は次項目以降を参考にされたし。

② プラスアルファの整備は当たり前

『スキャンツール診断料を頂いて愛車を点検』、このようなキーワードを用いて車検時はスキャンツールによる診断を無料とする。3ヶ月に1度来店するような仕組みを車検時に取り込み、追加整備を獲得する。診断結果によって作業の枠も広がる。

③ 単価の高いサービスを取り入れる

予防整備は車検時ではなく、追加整備で行うようにする。車検時の単価アップには撥水コーティングやカーボン除去といった単価の高いものを提案する。いかに長く乗ることが重要か、顧客に納得させる。

④ 徹底した予防整備

スキャンツールの活用で、徹底して次の車検時まで乗り切れる状態を提供する。後述の保証と組み合わせるのも良い。

⑤ 軽钣金を勧める

満足度を上げる方法は様々だが、来店しなくては意味がない。車検時は一番来店が多くなる。そんな時に軽補修や钣金を一度に提案してディスカウントする。

⑥ ハイエンド消耗品

オイルやタイヤなど顧客の利用頻度を見て提案する。顧客はいつも安く済ませたいという心理があるので、高いものが売れないと思いついていないだろうか。「お客さまの場合はこちらのオイルの方が良いですよ」と一言添えるだけでハイエンドオイルを売っているモータース（特に二輪店）は少なくない。売ることよりも顧客を見て提案することが最終的な利益に直結する。

⑦ 乗り換えも勧める

車販を積極的に車検時に行うことは車検単価アップからは逸脱するが、トータルでの売上アップに貢献する。新車の扱いがなければ、ビークルネクスト（14ページ）に見積り依頼をしてみてもいいだろうか。

⑧ 数字を把握する

顧客の流出を下げれば必然的に車検台数も上がる。自社顧客の把握は最低限のことである。2年前の単価を見て、何の作業をして何をしなかったかを見極める。

⑨ 保険をプラスする

自賠責だけではなく、任意保険や車両保険も販売する。販売のための準備も必要だが、「何かあったら自社へ」という言葉は顧客にとって心強い。

⑩ 保証をプラスする

最近流行りの保証付き車検を取り入れる（車検保証のメリットは、やはり14ページのビークルネクストに問い合わせを）。

こんな風景

見たことありません

Car?

written by 内海良介
自動車事業本部 コンサルタント



株式会社 リブ・コンサルティング

ご相談・お問い合わせ
▶ 03-5220-2688

「100年後の世界を良くする会社を増やす」ことを企業理念とし、現場主義・成果創出にこだわりを持った総合経営コンサルティング会社。カーディーラーや中古車販売店、整備業などへの支援に強みを持つ。

どうしたら車検が取れますか？

車検が大事、とっても大事。車両販売が厳しい時期がやってくるから、サービス収益の柱だから。

店長が言いました。

「前回が他社入庫だからって諦めるなよ。しっかりとカルテを見て、情報を捉えてから連絡するんだ。」

「はいはい、分かってますよ、カルテもちゃんと見てますよ。だけど、何も書かれていません。」

店長が言いました。

「情報は取りに行くものだ！査定をした時には、車検証を確認して、最新の情報に更新しておけ。そうすれば、いざという時にしっかり提案できるから。」

「はいはい、頑張っではいるんですよ。査定ができれば見えますよ。だけど、全然お会いできません。話を聞いてもくれません。もちろん、情報なんて取れません。決してサボっているわけではありません。一生懸命連絡しています。だけど、手元に武器がありません。車検を取りたい気持ちは山々だけど、苦手意識も山々です。引き継ぎ未入庫のお客さま、どうして話を聞いてくださらないのですか？」

単なる車検日の案内だと思われているから？ それ以上の情報はないと思われているから？ あなたのこともよく知らないし、特に話すこともないと思われているから？

どうにも仕方がない、だって入庫もないのだから。最新のメンテナンス情報もないのだから。お客さまとお話したこともほとんどないのだから。

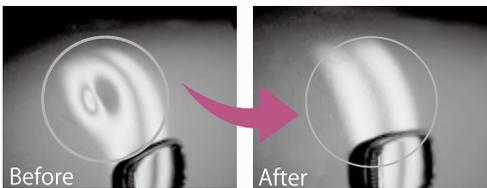
本当に仕方がありませんか？ 最新情報がなければ、価値ある情報提供はできませんか？ お客さまが話を少し聞く気にさせる、そんな情報提供を考えてみよう。

例えば、入庫暦がないという情報が武器になる。「ご無沙汰しております。そろそろ車検の時期になりますね」「ああ、そうだね」「しばらく、直接お車を拝見していませんので気になっているのですが、最近、ブレーキパッドって交換されました？」「どうだろう、分からないなあ」「ブレーキパッドは消耗品なので、5年目の車検の際には交換になることが多いのです。安全に関わることですので、一度、車検のお見積だけでも出させていただけませんか？」「じゃあ、近いうちに寄らせてもらうよ、ありがとう」

ほんの少しの、プロとしての情報提供。お客さまの情報もなくても、しっかりとアドバイス。それが1つの武器になる。それが会話を作り、入庫へと続く。

車のへこみを塗らずに直す画期的自動車修理法

デントリペアで独立開業



- 職人になりたい！
- 独立開業したい！
- 有効な新メニューを探している！

まずは無料の資料を請求→



お客様に感動を与え続けられる職人を育成する。

日本デントショップネットワーク本部
テックトレーディング株式会社

デントリペア体験入学 随時受付中！

Web <http://www.dent-shop.com>

0120-703-853

モーター代理店BCと創る保険販売体制づくり

あいおいニッセイ同和損害保険(株)は、モーター代理店ビジネスコンサルタント(以下BC)というスタッフによるモーター代理店の保険販売態勢構築の支援を行っている。今回は、上記BC支援を導入している小柳津商事株式会社 中央自動車(静岡県 藤枝市)をご紹介します。



小柳津商事株式会社 中央自動車 代表取締役 小柳津 幸治氏

保険責任者 吉岡 里奈さん

フロント 並木 美帆さん

同社は、全日本ロータス同友会静岡支部に加盟する他、コバック店を3拠点展開している。同社の小柳津社長は、日頃からお客様によりよいカーライフを提唱する自動車整備業者こそが自動車保険販売を推進しなければならないと考えており、同社の保険販売態勢を強化するためにBC支援導入を決断。2015年4月よりBC支援が開始し、9月末までの6か月間で自動車新規契約増件率+38.6%という成果を上げている。今回は同社の保険販売強化の取り組みについてお話を伺った。

Q. BCを導入して何か変化がありましたか？

小柳津社長 保険の責任者である吉岡に特に変化が表れました。それまでも、彼女は保険の責任者としての意識を強く持って他の社員への指導をやってきていたのですが、彼女自身が迷った時に教えてくれる人がいませんでした。

そこへBCの村上さんが来てくれるようになって、「これでいいんだよ」とか、「これはちょっと違うんだよ」と教えてくれる人がいることがすごく心強いんだと思います。その結果、自信を

持って他の社員にも伝えていけるようになったのではないかと思います。

吉岡さん(以下吉岡) BCが来てくれるようになってから、毎月、保険販売強化取り組みの会議がありますが、私にとっては非常に励みになっています。成果が出た時は、皆さんすごく喜んでくれますし、親身になってやってくれますので、その想いに応えようという気持ちになります。他の社員も保険販売に対する意識が変わってきたと感じます。

Q. BCから具体的に受けたアドバイスの中で特に印象に残っているものは何ですか？

吉岡 実際の保険商談をしているうちに、自分の現在の保険商談が本当に正しいのかという疑問が生まれてきた時期がありました。そんな時、BCから高島講師のロープレ1000本ノック研修に参加するようアドバイスを受けました。

研修に参加して、自動車保険商品はこうやってお客様に伝えればよいということがとてもよく分かりました。研修と聞いて、はじめはちょっと気が重いところもあったのですが、実際に参加してみるととても楽しかったです。

最後には自然と保険商談の言葉が出るようになって、実際の商談でもそのまま使えたので、本当に参加してよかったと思っています。

Q. お客様にはどのように自動車保険のお話をしていますか？

並木さん 車検でご入庫いただいたお客様に自動車保険の証券を見せていただくことがありますが、満期継続の時に見直しをせずにそのまま継続されているお客様がたくさんいらっしゃるようになります。

そのようなお客様に保険のお話をしてみると、興味を持ってくださる方もたくさんいらっしゃいます。当店で車検・整備・販売をお任せいただいているお客様の場合、自動車保険も含めてお任せいただくのがお客様にとって一番安心していただけたと思いますので、車のことは全て当店にお任せいただけるようおすすめしていきたいと思っています。

吉岡 自動車保険に入る時、どの代理店で加入するかというのは非常に重要だと思います。お客様に対して、当社で自動車保険にご加入いただく安心感をお伝えできるよう心がけています。



本当にお客様にその安心感を伝えられた時は、お客様の気持ちがぐらっと動いているのが分かります。あるお客様に保険の説明をした時、「今、聞いて本当に良かった。ありがとう」と言われたことがありました。この時、私がやっていることは間違いではなかったと自信が持てました。

何度も何度も断られても、私がお客様に本当に伝えたいことを伝えきれて、それが新規契約獲得という成果につながった時、本当に楽しくなります。これからも何十回、何百回とやっていかなければいけないと思いますが、あきらめずにお客様に伝えきることを忘れないでいけば、成果は付いてくると思います。

～担当BCより一言～

あいおいニッセイ同和損害保険(株)
担当部長 村上 尚幸氏

私たちBCの活動を少しお話しますと、まず、モーター代理店経営者の方々が保険をどうしたいのか、どこまで伸ばしたいのかという、経営者の方々の方針をお聞きし、経営者の方々の想いを達成するためお互いが協力してできることは何なのかをしっかりと計画を立てて共有します。次に、毎月の活動の振り返りを会議で行いますが、そこで明らかになった改善点を潰していく活動を継続してやり続けます。

保険販売の活動は、お客様に保険の内容をしっかりと伝えし、ご理解をさせていただくことから始まります。さらにお客様がどこで自動車保険に入ると安心なのか、自社アピールをすることが大切だと考えています。今回の小柳津商事様の活動もお客様に対し、自信をもってお勧めできる知識を習得し自社のアピールがしっかりできたことが成果につながったものと考えています。

あいおいニッセイ同和損保

MS&AD INSURANCE GROUP



〒150-8488 東京都渋谷区恵比寿1-28-1 <http://www.aioinissaydowa.co.jp/>

緊急企画 今後なくなる仕事

オックスフォード大学のマイケル・A・オズボーン准教授が2011年に、将来なくなる仕事を打ち出した。コンピューターによる管理で代替が利く仕事が大部分を占めている（表参照）。人間が働かなくとも正確な作業が可能ということもあって、多くの業種が廃業に追い込まれることが予想される。自動車業界に於いても同じように専門工場の廃業が目立ってくるのは5年後、10年後あたりであると予想されている。その理由の一つが入庫減少そして後継者問題である。

5年後生き残る前に今を伸ばせ！

入庫の減少はハイブリッドカーや燃料電池車の普及で顕著に現れる。現在、自社の入庫の3割がハイブリッドカーという某整備工場は「今後もっとハイブリッドカーの保有が進むでしょうから、今から対応するのは当たり前で、『自社が一番得意です』と周知させていかなければ入庫は確実に減ります。レシプロも残るでしょうが、客層も変わりますから」と危機感を露にする。

しかし、今現在を伸ばせなければ5年後は生き残ることは出来ない。生き残っていたとしてもそれは生ける屍のような状態であって、『適正な利益』を得ているとは言えない。

「未来が見えないから誰も継ぎたいとは言わないのである。後継者がいないのではなく、後継者を潰してしまっていることが現在の経営者には多い。プライドが邪魔してか、なかなか現役引退しない代表も少なくない。自動車業界は自ら首を絞めている」と某コンサルタントは話す。

こんな工場は潰れる！チェック項目

- 従業員の服装が汚い
- 無愛想な受付
- 挨拶を率先して出来ない
- 入庫獲得に向けた営業を行っていない
- 現在の顧客に満足している
- 法人客が6割以上占めている
- 組合や組織に積極参画していない
- 見積りシステムソフトを使用していない（手書きの伝票の利用）
- 自社商圈を理解していない

他にも危険信号は沢山あるが、最低限顧客に向いていなくては生き残ることはまず無理である。「9万軒以上もこの小さな島国に整備工場があること自体が異常だ。そんなに日本の車業界は儲かるのか」と海外バイヤーは言う。儲からなくても生きていける時代はいずれ終焉を迎える。それが1年後なのか、5年後なのかは分からないが、少なくとも今までと同じ量、質では立ち行かなくなる。

主な「消える職業」「なくなる仕事」

銀行の融資担当者
スポーツの審判
不動産ブローカー
レストランの案内係
保険の審査担当者
動物のブリーダー
電話オペレーター
給与・福利厚生担当者
レジ係
娯楽施設の案内係、チケットもぎり係
カジノのディーラー
ネイリスト
クレジットカード申込者の承認・調査を行う作業員
集金人
バラリーガル、弁護士助手
ホテルの受付係
電話販売員
仕立屋（手縫い）
時計修理工
税務申告書代行者
図書館員の補助員
データ入力作業員
彫刻師
苦情の処理・調査担当者
簿記、会計、監査の事務員
検査、分類、見本採取、測定を行う作業員
映写技師
カメラ、撮影機器の修理工
金融機関のクレジットアナリスト
メガネ、コンタクトレンズの技術者
殺虫剤の混合、散布の技術者
義歯制作技術者
測量技術者、地図製作技術者
造園・用地管理の作業員
建設機器のオペレーター
訪問販売員、路上新聞売り、露天商人
塗装工、壁紙張り職人

隣の芝生は 何色だ？



三好 高史

(株)ビジネス通信工業 取締役。

企業用の電話、FAX、OA機器の販売、リースまで幅広く扱う。日本全国の自動車業界とはOA機器の導入で幅広い繋がりを持つ。異業種の営業マンでありながら、「自動車業界が好き」というスタイルで様々な会合に参加し、情報交換を各地で行う。年齢44歳。座右の銘「一期一会」

組織のある業界

自動車業界は钣金や整備、工具など、様々な組織に恵まれています。さて、私、三好が勤めているビジネス通信工業はいわゆる情報通信サービス業になります。様々な経費削減や社内インフラの構築などをお手伝いしております。

実は、我々の業界に於いては業界団体や組織といったものは存在しません。さらに言えば他の業種も組織立ったものは自動車業界に比べて非常に少ないです。

ここで質問です。読者の皆様は同業者の方をどのように捉えていますか？

同業者＝ライバル

同業者＝仲間どっち？

情報交換といった場所がない業界では他社が行っていることが分からないことが多いです。ユニークな取り組みを行うことで他社と差別化を図るなど、多くの企業が知恵と努力で経営しています。

では自動車業界はどうでしょうか？整備振興会に加盟しながら研修や会合に参加しない方も少なくないように見えます。ただし、参加してもただの呑み会の場所になっては少々勿体無いと思います。同業者は

仲間である以前にライバルでもありません。しかし、折角組織があるのですから、敵対意識を持つ必要はありません。情報交換を行い、相乗効果を出していくことが出来ます。「あいつはウチの客を盗った」という言葉を聞いたことはありませんか？はっきり言いますが、本来お客さまがお店を選ぶのであって「盗った」という言葉はおかしな話なのです。

組織の力を使い切る

車検FCなどに加盟している企業は加盟している組織のノウハウを最大限活用し、大きくしています。整備振興会に加盟していながら、帳票を買うだけになっていませんか？同業者は仲間でありライバルであります。腹の探り合いと言うと聞こえは悪いですが、組織を活用すれば新しいアイデアも出てくると思います。逆に他業種の方々は組織を組む、本部がある、などという恵まれた環境ではありません。会費を払っているのですから、元を取れるように活用していきましょう。

今後の隣の芝生

さて、皆様からの要望もありまして今後の隣の芝生では、対談、海外視察、工場突撃レポートなどを実施していく予定です。今後とも応援よろしく申し上げます。

まかせて安心 “くるまのリサイクル”



山陰地方 No.1 の解体実績
年間 14,000 台突破



引き取りも迅速に
行います



全国 100 万点の
在庫を瞬時に確認、
即答します



私たちに
おまかせください



テクニカルクリーン
TECHNICAL CLEAN

株式会社テクニカルクリーン

〒689-3524 鳥取県米子市石州府 732-92
TEL.0859-27-5388 FAX.0859-39-3691

廃車の買取り、部品販売の
ご用命はテクニカルクリーンまで！



関谷 秋彦 中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社。代表取締役兼 WEB ディレクター。元ディーラーフロントマン。中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社を経営し、顧客は全国に数十社。中古車販売店や整備工場のホームページ制作を行う傍ら、顧客フォローや集客のアドバイスを行っている。

整備工場のためのインターネット活用講座

ホームページのご相談は ▶ <http://digitalconvergence.jp>

整備工場専門店として生き残るためには？

「このまま整備工場としてやっていけるのでしょうか？」
私は、全国の整備工場経営者様から集客相談を受けていますが、多くの経営者さまが「整備専門店」であることの不安を述べられます。

大きいことは良いことか？

一般的に、企業は大きい方が有利であるとされています。規模が大きければ、ライバルの数も少なくなりますし、規模の力で有利な仕入れができるようになります。広告活動もテレビCMなど広範囲をカバーすることができます。一方、巨大整備工場や総合自動車会社では、その大きさ故に高いコスト負担が発生します。日本では今まで、規模の大きい整備工場やチェーン店が勢力を伸ばし、市場シェアを街の整備工場専門店から奪ってきました。そして大規模店が車検整備等のシェアを獲得した頃、日本は新たな評価基準に置き換わるようになってきました。一つの指標が「人口」です。2004年に日本の人口は減少に転じ、自動車保有台数も減ってくるのが予想されています。確実にやってくる人口減少社会において、大規模店は多くの従業員を抱え、高いコストを回収してさらに利益を出すため相当な売上を上げなくてはなりません。

大きいことは良いことなのか？

大規模店の繁栄は、短期的には利点もありますが、長期的にはリスクもあると考えられています。規模が大きいことによるデメリットです。実際、歴史を振り返って

も、身体の大きい恐竜は外部環境の変化に適應できず、生き残ることができませんでした。

規模が小さいメリットを活かそう

地域に限定したサービスを行うことは決して不利なわけではありません。「自動車整備専門店」として地域社会のために、きめ細やかなサービスを提供して顧客を満足させれば、規模は小さいけれども低コストで環境の変化に対応できる整備工場として生き残っていかれるとも考えられます。整備工場というのは、売上の大半を「地域顧客」から売り上げる業態です。売上規模の割に、管理する顧客数が少なくても経営が成り立つ商売です。大手の販売手法を安易に真似することなく、お客さまを大切に扱い、ホームページやメールなどの新しいコミュニケーションツールを活用すれば、大手企業とは違う戦い方をすることができるのです。今、時代のトレンドは変化しています。地域に密着している会社ほど、消費者の満足度は高くなっています。時代のトレンドは「全国」から「地域」へとシフトしているのです。大規模店は大規模展開の、小規模店は小規模店なりの戦い方があります。ぜひご自身のお店の特性に合わせた自動車整備業を目指して「変化」して欲しいと思います。

「整備工場のためのインターネット活用講座」と検索



中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社
有限会社 デジタル・コンバージェンス



中古車販売店向けの「クルマが売れるホームページ」、整備工場向けの「車検点検が取れるページ」、中古レンタカー会社向けの「レンタカー予約サイト」など、中古車店や整備工場へ「成果の出るホームページ」を制作しているインターネット販売のプロフェッショナル。



部品お問い合わせは
早い対応が自慢の **ナプロ** まで！
最新車種から旧車まで対応可能

■こんな車も全部買い取ります。高価買取



●修復不可の車 ●過走行車 ●事故車 ●不動車・低年式車 ●車検切れ ●水没車



株式会社ナプロアース

〒960-0719 福島県伊達市梁川町
やながわ工業団地 63-1
Tel.024-573-8091 Fax.024-573-8092

注目の商品・サービス

Pick-Up Product & Service

新商品

関西ペイント販売
「ECOバンパーパテ」

低臭、下地に優しい、超低収縮、品質の安定など「ECOパテシリーズ」の特長を全て踏襲し、PPバンパーなど、プラスチックパーツの補修に最適な柔軟性を持った環境配慮型スチレンフリーパテ。

従来のレタンPGエコポリパテ(チューブ)と比較して、ヘラ伸び性、研磨性、耐スアナ性が向上。小容量で扱いやすいチューブタイプで、小面積の補修にも手軽に使用できる。先にリニューアル発売した鋳金、中間、ポリの3タイプに本製品を加えたラインアップで、自動車鋳金補修作業を幅広くカバーすることが可能。

関西ペイント販売(株)
東京都大田区南六郷3-12-1
TEL 03-5711-8903
<http://www.kansai.co.jp>



注目の商品・サービス

Pick-Up Product & Service

新商品

関西ペイント販売
多用途プライマー
「COODE W/Wプライマープラス」

(コーデウェットオンウェットプライマープラス)

上塗りのような塗装感と高仕上り、電着パーツ研磨部への防錆効果等の特長を有し、自動車パーツ交換修理における「適正工程による修理品質向上」を目的としたプライマー。内板骨格モノコート仕様による上塗りレス、ELS(最適明度システム)による上塗塗装回数最適化等により、作業時間の短縮も可能にする様々な機能を持つ。一昨年発売した「COODEフィラー」と合わせて、「COODEシリーズ」は様々な修理シーンで求められる性能と作業性を網羅することができる。

※「COODEフィラー」…厚付け性、研磨性に優れた多用途ブラサフ。

関西ペイント販売(株)
東京都大田区南六郷3-12-1
TEL 03-5711-8903
<http://www.kansai.co.jp>



注目の商品・サービス

Pick-Up Product & Service

新商品

デンソー
プラズマクラスターイオン発生機
「PNDNT-B/W」

プラズマクラスターイオン発生機に新タイプが登場。今回新たに発売するノームスタイルは、デンソーがシャープ株式会社のプラズマクラスター技術を活用し、独自に開発設計したもの。従来の車載用ではカップホルダに設置していたが、ノームスタイルではストラップでヘッドレストなどに取り付けて使用することが可能となった。また、USBで電源を取得可能なため、オフィスやリビング、玄関などでも使用できる。

また、従来のカップタイプもモデルチェンジを果たし、さらにスリムな形状になると共に、ノームスタイル同様USBで電源を取得可能になった。

(株)デンソー
アフターマーケット事業部用品室
愛知県刈谷市昭和町1-1
TEL 0566-61-6423
<http://www.denso.co.jp>



注目の商品・サービス

Pick-Up Product & Service

新商品

ボッシュ
国産車用カルシウムバッテリー
「PS バッテリー」

今回全面リニューアルしたPSバッテリーは、基本性能を継承しながら、弊社プレミアムクラスのHightecシリーズの技術を投入した。メンテナンスフリーを実現する特殊電解液還元構造を、スタンダードクラスとしては国内初の液栓式として新たに開発、Hightecシリーズと同デザインのファイブメッシュグリッドによる優れた導電特性、安定した充電受入性能を実現した。また、年々増え続ける充電制御車はバッテリーへの負荷が大きい傾向があるが、全面リニューアルした「PSバッテリー」は充電制御車にも対応している。

ボッシュ(株)
オートモーティブ
アフターマーケット事業部
東京都渋谷区渋谷3-6-7
TEL 03-5485-6060
<http://www.bosch.co.jp>



空研 キャンペーン
中型(3/4" SQ)インパクトレンチ
下取りセール開催中

各種エアーツールでおなじみの(株)空研(上田俊次社長)は、3月31日まで中型(3/4" SQ)インパクトレンチの下取りセールを実施している。期間中に対象機種全11機種を注文する際、下取り機1台回収につき、10,000円の割引を行うというもの。下取り機は3/4" SQ以上のエアインパクトレンチ全般とし、メーカーは問わない。写真は対象機種の1つ、KW-2500pro。

購入対象機種：

KW-20P、KW-20PI、KW-20GI-6、KW-230P
 KW-2000P、KW-2000pro、KW-2500pro
 KW-2800PA、KW-L17G、KW-L17GV
 KW-L20G



(株)空研
 大阪府羽曳野市野々上3-6-15
 TEL 072-953-0601
<http://www.kuken.co.jp>

TONE キャンペーン
TONE SALE2016を開催中

各種ハンドツールでおなじみのTONE(株)(松村昌造社長)は、4月28日まで、全9製品(3タイプ各3種)を対象とした「TONE SALE2016」を実施している。期間中に対象製品全9種をメーカー希望小売価格から20%OFFにて販売すると共に、ツールケースに貼るだけでお洒落で個性的なツールケースが作れる専用カスタムシート(写真参照)を漏れなくプレゼントするというもの。今回の限定セットには、「2014年度グッドデザイン賞」を受賞したラチェットハンドルなどを採用している。

対象商品：ツールセット(全53点) TSS43316/BK/SV
 ツールセット(全61点) TSA33316/BK/SV
 ツールセット(全86点) TSX95016/BK/SV

TONE(株) 営業企画部
 大阪市浪速区湊町2-1-57
 難波サンケイビル12階
 TEL 0721-56-7022
<http://www.tonetool.co.jp>



パーツ物流センターを開設

自在庫20,000点! 部品保証!



- ▶中古部品を探しているが中々見つからない。。
- ▶中古部品が高い!
- ▶中古部品の品質が悪い。
- ▶部品の有無の回答が遅い。

そんな、「困った」を解決!

国内パーツを充実させることがリパーツプラスの使命です。



Re:PartsPlus

リパーツプラス



USED AUTO PARTS

株式会社アイエス総合

宮城県登米市迫町佐沼敷田56-1

TEL: 0220-21-5153

FAX: 0220-22-2532

<E-mail>info@is-sogo.com

<URL>www.is-sogo.com/

品質に自信のある部品のみ
販売しております。

安心して選ぶなら
ユピックのリサイクルパーツ



中古部品 | リビルトパーツ | 社外新品

即答率82%!
安心の保証パック付き!

株式会社ユピック
車の社会環境を考える

www.yupic.co.jp

info@yupic.co.jp

☎ 03-3736-0431 FAX 03-3736-1301

ユピックまでお気軽にお問い合わせ下さい!



読者アンケート

締切 2016年2月29日(月) ※当日到着分まで有効

◆ 今月号の中で、興味深かった記事は？
(複数回答可)

◎ 今の特集・注目記事

- 東京オートサロン2016
- 被災地で頑張る整備工場
- 明日から使える単価アップ術 10選
- 保険販売体制づくり
- 緊急企画 今後なくなる仕事

◎ 連載記事

- 整備工場における故障診断整備のススメ
- こんな風景見たことありません Car ?
- 隣の芝生は何色だ？
- 整備工場のためのインターネット活用講座
- 内海正人先生の労務相談室

◆ 今年の目標は？

広告を利用して応募しよう！

先着3名様・抽選7名様に10,000円プレゼント！

応募条件：クーポンの利用、または資料請求を行うこと。広告利用時に「せいび界を見た」と伝えて下さい。

下記の広告利用会社には印をつけて応募ください。

クーポン

- 辻商会
- サンケイ商会
- アイエス総合
- サユウ宮城
- 永田プロダクツ
- 福島リパーツ
- ナプロアース
- 佐藤商会
- アートパーツ長野
- エコアール
- ユピック
- 紀南パーツ
- 多田自動車商会
- 桃太郎部品
- マスターズ
- 尼岡産業
- エイ・ティ・エム
- マグ・フクオカ

資料請求

- ベースシステム
- PC クリアー
- 明治産業
- 共伸商会
- バンドー化学
- 日本デントショップネットワーク
- あいおいニッセイ同和損害保険
- カースターミナル
- 吉田商会
- テクニカルクリーン
- ヤツゾカ
- オートリサイクルナカシマ
- 撥水道場
- ほりおパーツ
- 大村自動車商会
- BAN
- 石井自動車商会
- 村上パーツ
- 下関メタル
- 濱商会
- 吉岡商店
- 四国交産
- リサイクルパーツイナキ
- 四国解体工業
- カネムラエコワークス
- 矢上商会
- 日豊金属工業
- モリタ
- 長崎リパーツ
- オートショップ・ケイ
- 松本物産
- ビークルネクスト
- システムジャパン
- 大洋商会
- オルタライフ
- タクティーフ

※当選者は翌月会社名を掲載させていただきます。 ※1万円のプレゼントは個人でなく会社様へのプレゼントとなります。
※当選者には弊社より当選のお知らせと共に、受け取り方法のご相談をさせていただきます。

申込者情報

申込日 年 月 日

会社名		電話	
部署名		FAX	
氏名		年齢	歳
住所	〒□□□□-□□□□		
e-mail	今後の新製品等のご案内等に利用させていただきます。 またメルマガ配信なども企画しております。ぜひご記入ください。		

リサイクルパーツをお探しなら

全国ネットワークから欲しい部品を素早く検索！

見積り無料 全国発送



社会に貢献するリサイクル業

お気軽にお問い合わせください。

株式会社 福島リパーツ 024-946-1180

取り扱いパーツ

- エンジン
- トランスミッション
- 噴射ポンプ
- ターボチャージャー
- セルモーター
- ラック&ピニオン
- オルタネーター
- ドライブシャフト
- ラジエター
- ACコンプレッサー
- コンデンサー
- パンパー
- マフラー
- 足回りパーツ
- ライト
- ドアミラー
- シート
- グリル
- ドア
- オーディオ
- ボンネット
- トランク
- メーター
- フェンダー
- スポイラー
- タイヤ
- ガラス
- テールランプ

廃車買い取りサービス

廃車、事故車買い取ります!!



詳しくはWEBをご覧ください

九州・中国・四国地方の廃車・リサイクル部品は、
環境問題に本気で取り組む



システムオートパーツグループ西日本ブロック会員にお任せ下さい。

有限会社ほりおパーツ

〒671-0101 兵庫県姫路市大塩町 1977-5
TEL. 079-254-0450 FAX. 079-254-0308

有限会社大村自動車商会

〒683-0851 鳥取県米子市夜見町 1856-2
TEL. 0859-29-9248 FAX. 0859-48-1182

株式会社 BAN

〒708-0314 岡山県苫田郡鏡野町沢田 393
TEL. 0868-54-7788 FAX. 0868-54-7555

株式会社石井自動車商会

〒720-0836 広島県福山市瀬戸町長和 16-1
TEL. 084-952-3761 FAX. 084-952-3211

有限会社村上パーツ

〒739-0269 広島県東広島市志和町志和堀 367-1
TEL. 082-420-5577 FAX. 082-420-5576

下関メタル株式会社

〒752-0928 山口県下関市長府才川 1-43-71
TEL. 083-249-2151 FAX. 083-249-2152

有限会社濱商会

〒770-8002 徳島県徳島市津田町 4-3-18
TEL. 088-662-0315 FAX. 088-662-3944

有限会社吉岡商店

〒771-1402 徳島県阿波市吉野町西条東大竹 93-1
TEL. 088-696-5239 FAX. 088-696-3935

四国交産株式会社

〒763-0086 香川県丸亀市飯野町西分甲 578-11
TEL. 0877-22-5495 FAX. 0877-22-1527

有限会社マスターズ

〒791-1121 愛媛県松山市中野町甲 923
TEL. 089-960-8382 FAX. 089-960-8386

リサイクルパーツイナキ

〒799-3123 愛媛県伊予市中村 142-1
TEL. 089-982-2102 FAX. 089-946-7088

四国解体工業株式会社

〒787-0666 高知県四万十市楠島 960
TEL. 0880-37-3568 FAX. 0880-37-3569

株式会社カネムラエコワークス

〒869-0412 熊本県宇土市岩古曾町 2063-1
TEL. 0964-23-5462 FAX. 0964-23-5547

有限会社矢上商会

〒800-0206 福岡県北九州市小倉南区葛原東 1-3-33
TEL. 093-475-0731 FAX. 093-474-1115

日豊金属工業有限公司

〒800-0323 福岡県京都郡苅田町与原 319-1
TEL. 0930-22-5114 FAX. 0930-22-5554

株式会社モリタ

〒807-1136 福岡県北九州市八幡西区馬場山 8-15
TEL. 093-619-2929 FAX. 093-619-2955

長崎リパーツ

〒859-0401 長崎県諫早市多良見町化屋 1894
TEL. 0957-43-3058 FAX. 0957-43-1098

有限会社オートショップ・ケイ

〒870-0126 大分県大分市大字横尾 2097 番地
TEL. 097-520-5000 FAX. 097-520-5011

有限会社松本物産

〒870-0126 大分県大分市大字横尾 651-1
TEL. 097-520-3700 FAX. 097-520-3856

600号記念キャンペーン

お買い得クーポンが変わりました!

クーポン広告を利用したお客様

毎月 **10** 名様に **1** 万円キャッシュバック!

先着3名様/抽選7名様

「せいび界」クーポン広告をご利用のお客様に対して、
毎月先着3名、抽選で7名、合計10名様に総額10万円
をキャッシュバックいたします!

→ お申し込みは26ページ



クーポンの有効期限は平成28年2月29日までとなります。1社様1回限りの利用になります。



お買い得クーポン

1万円キャッシュバックキャンペーン実施中 →26、27 ページ

クーポンの有効期限は平成 28 年 2 月 29 日までとなります。1 社様 1 回限りの利用になります。

お買い得クーポン

クーポンの有効期限は
平成 28 年 2 月 29 日までとなります。
1 社様 1 回限りの利用になります。



自動車リサイクル部品販売・廃車買取・抹消手続

* 高年式、中年式の現車、部品
多数在庫しています
* 日曜日も営業中!
・修理代を安くしたい!
・廃車、不要車を買ってほしい
そんなときは……辻商会へ



NGP
株式会社 辻商会
e-Shop アクセス
0120-16-6969
環境 ISO14001 認証取得
品質 ISO9001 認証取得
このたび、環境安全対策推進員として
旭川運輸支局長賞を受賞しました!

リサイクルパーツ販売 / 廃車買取
環境にやさしく、お客様に喜んで頂ける企業を目指します
0120-16-6969
FAX 0166-49-2020
株式会社 辻商会
北海道旭川市永山北2条11丁目30番地2 www.ngp.gr.jp/k101

CUPON 廃車引き取り1台につきカップラーメンプレゼント

サンケイ商会 リサイクルパーツ・リビルドパーツ・廃車買取



リサイクルパーツのお問い合わせは
① 0197-44-3531 (本社)
② 019-632-1336 (盛岡)
③ 0178-80-7660 (青森)

リサイクルパーツ・リビルドパーツ・廃車買取
岩手県内全域引取り可能
引取りは岩手県内に限ります
リサイクルパーツの新時代へ
0120-41-4543
株式会社 サンケイ商会
岩手県胆沢郡金ヶ崎町西根中荒巻21-1 www.sankei-s.com

CUPON リビルドオルタネーター・セルモーター500円引き



Re:Parts Plus
リパーツプラス
自社在庫20,000点!
部品保証!
リサイクルパーツ販売 / 廃車
自然にやさしく、地域に優しく、人にやさしく
0220-21-5153
FAX 0220-22-2532
株式会社 アイエス総合
宮城県登米市迫町佐沼字散田56-1 www.is-sogo.com

CUPON 新規のお客様に粗品を進呈 (車両買取、部品販売)



リサイクルパーツならなんでも
NAGATA PRODUCTS
どんな部品でもお問い合わせ下さい!
事故車・廃車・トラックも買取ります
リサイクルパーツ販売 / 廃車買取
顧客満足と環境安全を提供することで社会に貢献します
0120-727-969
FAX 0234-43-1275
株式会社 永田プロダクツ
山形県酒田市高砂字官林続10-11 www.nagata-p.co.jp

CUPON リビルトコンプレッサー1,000円引き



リサイクルパーツをお探しなら
全国ネットワークから欲しい部品を素早く検索!
見積り無料 全国発送
社会に貢献するリサイクル業
株式会社 福島リパーツ
サービス・取り扱いパーツの詳細は www.f-reparts.co.jp
リサイクルパーツ販売 / 廃車買取
社会に貢献するリサイクル業
024-946-1180
FAX 024-937-0023
株式会社 福島リパーツ
福島県郡山市安積町笹川字北向72 www.f-reparts.co.jp

CUPON リビルドコンプレッサー1,000円引き



部品お問い合わせは
早い対応が自慢の **ナプロ** まで!
最新車種から旧車まで対応可能
ワクワクくるリサイクル
naproearth
リサイクルパーツ販売 / 廃車買取
ワクワクくるリサイクル
024-573-8091
FAX 024-573-8092
株式会社 ナプロアース
福島県伊達市梁川町やながわ工業団地63-1 naproearth.co.jp

CUPON 廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品プレゼント



高価買取
廃車・事故車・不動車・放置車・中古車
どんな車でも買取りたいします。
実施中!! <http://www.satoshokai2003.com/>
部品販売 解体業務 ネット販売
株式会社 佐藤商会
リサイクルパーツ販売
廃車・事故車引き取ります
0120-842-150
FAX 024-591-4502
有限会社 佐藤商会
福島県 福島市 笹木野字上石田6-1 Sato-shoukai@opal.plala.or.jp

CUPON 中古タイヤ15インチまで4本セット4,000円



お買い得クーポン

1万円キャッシュバックキャンペーン実施中 →26、27 ページ

クーポンの有効期限は平成 28 年 2 月 29 日までとなります。1 社様 1 回限りの利用になります。



信州から日本全国へ
リユースの素晴らしさを
広めるために！

リサイクルパーツ販売
環境にやさしくすることは、人に優しくすること
0263 - 40 - 2100
FAX 0263 - 40 - 2230
株式会社 **アートパーツ長野**
▶長野県松本市島立1132-21
www.artparts.net

CUPON
ビスカスカップリング500円引き



業界初!!
保証書発行!
くるまのパーツを
あなたにかわって検索!

リサイクルパーツ販売
車の社会環境を考える
03 - 3736 - 0431
FAX 03 - 3736 - 1301
株式会社 **ユピック**
▶東京都大田区西蒲田6-36-11西蒲田NSビル5F
www.yupic.co.jp

CUPON
リビルトオルタネーター500円引き



大人気!社外新品
ハンバー大量在庫
大型から最新車種まで
各種パーツがそろっております。

リサイクルパーツ販売/廃車買取
あなたの欲しいがきっとみつかる
0120 - 0117 - 82
FAX 0584 - 35 - 3550
株式会社 **KMI**
▶岐阜県養老郡養老町船附561-1
www.kmi-k.co.jp

CUPON
自社社外新品を500円引き



廃車・不要車 買取り
リサイクルパーツ販売
株式会社 **多田自動車商会**

リビルドエンジン・軽自動車エンジンを主に多数品揃え
リサイクルパーツ販売/廃車買取
0120 - 980 - 557
FAX 0794 - 89 - 2019
株式会社 **多田自動車商会**
▶兵庫県神戸市西区神出町田井266-1
www.118-2.com

CUPON
廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品プレゼント



軽自動車から大型車までどのようなお車でも見積り無料・買取OK

リサイクルパーツ販売/廃車
お客様のニーズに答えられるよう日々努力しております
0739 - 84 - 2222
FAX 0739 - 84 - 2233
株式会社 **紀南パーツ**
▶和歌山県日高郡みなべ町山内56
www.ngp.gr.jp/k707

CUPON
廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品を進呈



全国ネットでリサイクルパーツをお届けいたします。
株式会社 **桃太郎部品**

リサイクルパーツ販売/廃車買取
086 - 241 - 5678
FAX 086 - 246 - 2322
株式会社 **桃太郎部品**
▶岡山県岡山市北区今保577
www.momo-parts.jp

CUPON
廃車1台につき農薬不使用「天晴桃太郎パイヤ茶」進呈



Master's LTD
Dealer Recycled Auto Parts
089 - 960 - 8382
FAX 089 - 960 - 8386
有限会社 **マスターズ**
▶愛媛県松山市中野町甲923番地
masters-coltd.com

CUPON
レンタカーを利用していただいた方に
500円食事券1枚から進呈



クーポン広告募集中

御社も掲載してみたいはいかがですか？



お買い得クーポン

1万円キャッシュバックキャンペーン実施中 → 26、27 ページ

クーポンの有効期限は平成 28 年 2 月 29 日までとなります。1 社様 1 回限りの利用になります。

PC クリヤー

ヘッドライト専用 環境配慮型特殊塗料

① 耐久性 Durability

約 2～3 年

徹底的にこだわり、実現したのはその耐久性。一度の施工で約 2～3 年の脅威の耐久性を実現しました。ぜひ一度体感してください。***

② 経済的 Low cost

作業時間 約45分

ヘッドライト交換ではなく、PC クリヤーの施工でコストを大幅に削減できます。作業時間も短時間です。もちろん、価格設定にもこだわりました。

③ 安全性 Safety

照度アップ

夜間や暗所での運転において、施工前との差が、大きな違いとなって現れます。照度が大幅にアップし、ドライバーの安全に大きく貢献します。

④ 環境配慮 Ecology

VOC 削減

環境への優しさにこだわりました。開発に当たり、人や地球環境に十分配慮した材料を使用した製品を長期間試行錯誤し、完成させました。

エンジン 1 年保証 / その他の機能部品も保証付きです



リサイクルパーツ販売

「3つのR」で環境社会に貢献します

有限会社 尼岡産業

福岡県北九州市若松区響町1-62-19

093 - 751 - 4182

FAX 093 - 751 - 8484

www.amaoka.net

CUPON

PCクリヤー500円引きで販売

クーポン広告募集中

御社も掲載してみたいはいかがですか？



北九州・苅田・行橋地区

廃車買取 / リサイクルパーツ販売



リサイクルパーツ販売 / 廃車買取

確かな技術で高品質なリサイクルパーツを提供

株式会社 エイ・ティ・エム

福岡県京都郡苅田町鳥越町1-50

093 - 435 - 2082

FAX 093 - 435 - 2078

www.parts-atm.com

CUPON

廃車買取1台につき焼酎1本プレゼント

今までになかった、撥水し続ける ボディコーティング

一度施工すれば、5 年以上効果が持続するプラズマコーティング。撥水性に優れ、深みのあるツヤと輝きが出る。洗車時の摩擦で撥水力が甦り、長期間撥水効果が持続（実車テストで 5 年以上持続実績あり）。1 液性で乾燥時間も必要なく、簡単に手塗りができ、初めてでも施工ムラが発生せず、安心して使用できる。キットには、初回施工時に便利な下処理用品や保証書も付属（カラークラス 4 台分）。ホームページよりサンプル請求ができる。

撥水の 継続の 力



撥水道場 TEL 075-681-7868

京都市南区吉祥院稲葉町8 www.hybridcoat-zero.com

ハイブリッドコート ZERO

地球にやさしい企業です。

カーターミナルでは、ELVの適正処理と、リサイクルパーツの有効活用を目指しています。
ELV = END OF LIFE VEHICLE (廃車)



株式会社 **カーターミナル**



環境マネジメントシステム
ISO14001 認証取得工場

☎ 053-444-0002

〒430-0843

静岡県浜松市南区福塚町 325-6

▶リサイクルパーツ販売 ▶廃車買取り

株式会社 **吉田商会**

愛知県豊橋市下地町字新道 29 番地

0532-53-3907

www.yoshida-shoukai.com



愛車を売りたい方
リサイクルパーツをお求めの方
吉田商会へご相談下さい

リサイクルパーツ(部品)販売

廃車受入

オリジナルバッテリー

まかせて安心 **“くるまのリサイクル”**



山陰地方 No.1 の解体実績
年間 14,000 台突破



引き取りも迅速に行います



全国 100 万点の在庫を瞬時に確認、即答します



私たちに
おまかせください



テクニカルクリーン
TECHNICAL CLEAN

株式会社テクニカルクリーン

〒689-3524 鳥取県米子市石州府 732-92

TEL.0859-27-5388 FAX.0859-39-3691

廃車の買取り、部品販売の
ご用命はテクニカルクリーンまで!

お客様第一主義・地方密着・三方よしを目指します

車の買取やパーツ問い合わせ、お客様のニーズに合わせて誠意をもってお応え致します

電話・ファックスするなら **今でしょ!!!**



株式会社 **ヤツヅカ**

人が集い部品が集う

愛媛県伊予郡松前町徳丸 233-4

TEL : 089-985-0111 FAX : 089-960-3020



亀仙人

www.yatsuzuka.jp

▶車買取 ▶リサイクルパーツ販売・買取

私たちは、リサイクル部品で地球にやさしい環境を創造します。

http://nakashima.gr.jp/



オートリサイクル ナカシマ

株式会社オートリサイクルナカシマ

大分県日田市上城内町 1365-3

TEL. 0973-25-6008

TEL. 0973-23-0327 (部品直通)

FAX. 0973-26-0006

有限会社オートリサイクルナカシマ福岡

福岡県筑紫野市山家 4073-32

TEL. 092-926-6008

TEL. 092-926-6298 (部品直通)

FAX. 092-920-3054

でも、有効期限の過ぎた発炎筒は...

火が着かない!
炎が小さい!
雨で火が消える!



なるほど、4年以上経過すると湿気っちゃうんだね...

ガラス破砕器具として!



発炎筒として!

7ホウハイブリッドガラスピストン

有効期限切れの発炎筒を見逃していませんか?

期限は **4年間**

お客様の安心・安全の為に
必ずチェック!



TEL : 03-6685-2024

FAX : 03-6685-2050

日本カーリット

検索

〒104-0031 東京都中央区京橋 1-17-10

日本カーリット株式会社

自動車のアフターマーケットビジネスの活性化を図るコンベンション
本年3月東京ビッグサイトで開催!

第14回 国際オートアフターマーケット EXPO2016

会期 2016年3月16日(水)~18日(金) 会場 東京ビッグサイト 西3・4ホール

主催:国際オートアフターマーケットEXPO実行委員会

国際オートアフターマーケット EXPO(IAAE)は、自動車の売買・整備・メンテナンスをはじめ自動車を取り巻く環境・インフラなど様々な自動車アフターマーケットに関する最新情報、業界動向を、セミナー・実演・展示などにより情報発信をし、有意義なビジネス交流の場を創出するコンベンションです。

入場料1000円が
無料になる!
Webから来場者
事前登録
受付中
一度登録いただくと本展及び
その他同時開催展に
ご入場いただけます。



実演、商品・サービス紹介



商談・情報交流



講演・プレゼンテーション



来場対象

新車ディーラー / 中古車販売店、中古車買取店 / 整備業、板金塗装業 / ガソリンスタンド、石油元売関連 / カー用品店、ホームセンター、タイヤショップ / 自動車電装品店 / 自動車ガラス店 / ディティリングショップ / カスタムショップ、チューニングショップ / 商社・部品商 / 部品メーカー、用品メーカー / 運送業・輸送業 / 自動車リサイクル関連事業者 / 保険会社、アジャスター / レンタカー、カーシェアリング事業者 など

最新の出展者情報・セミナー情報はWEBサイトで! <http://www.iaae-jp.com/>

国際オートアフターマーケットEXPO運営事務局 TEL.03-5565-1642

〒104-0045 東京都中央区築地3-3-2 NEWS築地9F 株式会社ジェイシーレゾナンス 内
Fax.03-5565-6909 E-mail: information@iaae-jp.com

事業者様の 様々な課題の 解決をめざして。



整備業・鉸金業経営

我々がお届けするシステムは、「システムとは何か?」を、整備工場様、鉸金工場様の目線で考えました。

いわゆるソフトウェアではなく、運用を前提としたシステムです。

システムだからこそ出来ること! 工場様のあらゆる情報をデータ化して、「相談役」「アドバイザー」「営業マン」「経理担当者」と、様々な役割を担うパートナーとなります。

www.systemjapan.co.jp

TOMCAT **SMASH** (スマッシュ)



TOMCAT **ATTACK**



お問い合わせ・資料請求
デモ体験のご相談など



0120-106299

ト ム ニ キ ヲ

システムジャパン

札幌・仙台・東京・名古屋・大阪・福岡

本社/〒455-0001 名古屋市港区七番町5丁目1番地16

TEL.(052)654-5711 FAX.(052)654-5712

新発売

業界初!! デジタルでエンジン圧縮比を測定
エンジン圧縮比測定器



PAPATT 測太郎 ver.2.0

ぱ ぱ っ と そ く た ろ う



面倒な圧縮比測定を PAPATT (ぱぱっと) 解決
誰でも簡単操作で品質向上
お客様の信頼度 UP
実車での測定が可能で効率 UP
エンジンの良否判定に最適
測定結果がプリントアウトできます



大型トラック用ディーゼルエンジンや
軽自動車用ガソリンエンジンにも対応!

最短 5 分
測定時間

誰でも簡単、確実にエンジン圧縮比を測定できます。

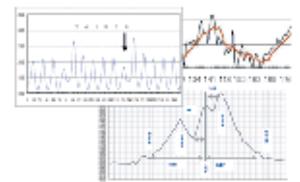
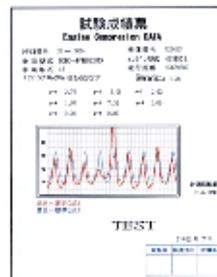
主な機能 エンジン圧縮比測定器 PAPATT 測太郎

● パワーと回転円滑度の同時観察

エンジンの性能は、パワー(対燃費)と回転の円滑度と耐久性の3点が重要です。当機は其の内の2点、パワー(パワーの源泉となるコンプレッション)と回転の円滑度を同時に観察する事で、圧縮が測れる測定器です。

● 簡単にコンプレッション測定

独自の技術で従来不可能とされた車載されたエンジンのコンプレッションも簡単に測定する事が可能になりました。陸、海上を問わず全てのエンジンに提案できます。



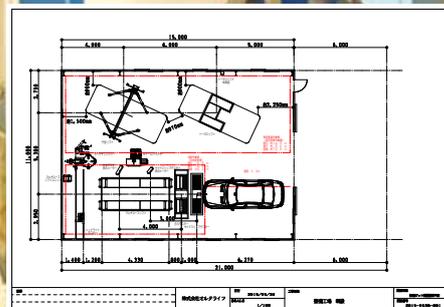
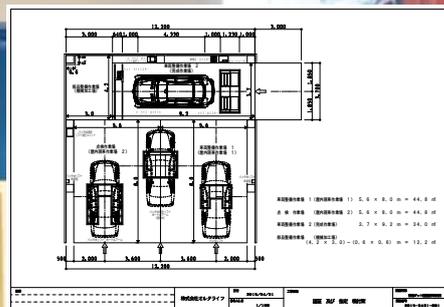
▲コンプレッションの測定
◀データの印刷も可能

オルタライフの設備投資支援サービス

LEADING TOOL

業界初の設備投資最適化

コンサルティングサービス で新設しませんか？



NEEDS.1



塗装ブースの配置、エアの配置、塗料の倉庫の場所が決まらない。

ANSWER

工場のレイアウト決定

御社に伺いヒアリングをして、御社が考えている使用用途に応じて御社にマッチした工場レイアウトを決定。

NEEDS.2



ブースの広さ、エアの設置数最適な広さや数が全く分からない。

ANSWER

機材購入サポート

御社が考えている使用用途に応じて、最適な機材の数、機材のスペックをアドバイスさせていただきます。

NEEDS.3



実際に使った時に使いにくかったらどうしよう。相談相手がいない。

ANSWER

アフターフォローの徹底

実際に工場が完成してから1ヶ月後に電話させていただき、現状を確認させていただきます。

設備最適化コンサルティング
報告書付き

定価 **100,000円**

※当社で10万円以上の設備機材をご購入していただければ、上記の料金は無料とさせていただきます。

お気軽にお問い合わせください。

048-449-6570



“質と量”のアドバンテージ

「量より質」でも「質より量」でもなく、品質、品揃え、使いやすさ。すべてに満足を。それがタクティーのオリジナルブランド「ドライブジョイ」「キャッスル」の基準です。



ドライブジョイ、キャッスルは全国のトヨタ部品共販店からお届けします。

株式会社タクティー
<http://www.tacti.co.jp/>

TACTI

せいび界 [SEIBIKAI] ISSN 0283-5569
 平成28年2月号 (毎月25日発行) 平成28年1月25日発行/通巻601号 (第47巻・第2号)
 ■ 発行人/入村健二郎 ■ 発行/株式会社せいび界社 〒144-0051東京都大田区西蒲田6-36-11 西蒲田NSビル5F
 ■ TEL 03-5713-7603 ■ FAX 03-5713-7607 URL www.seibikai.co.jp EMAIL info@seibikai.co.jp
 ¥0 FREE PAPER
 Published by SEIBIKIHOHYA せいび界社